



**ALFREDO VITALLER, VP DE ASUNTOS CORPORATIVOS DE PROYECTO JOSEMARÍA**

**“Josemaría es el desarrollo de cobre que pica en punta a nivel local”**

Según Alfredo Vitaller, el aporte de Josemaría será crucial para posicionar al país en el mercado internacional. » 3

**Energías Renovables**

**Ya hay 225 proyectos operativos de energías verdes**

Suman 225 los proyectos en el país y la generación energética está por encima de los 6.200 megawatts. | » 19

# PERIÓDICO EL INVERSOR

» ENERGÉTICO & MINERO «

**MARK BRISTOW, CEO DE BARRICK GOLD**

**“Reemplazamos con creces las reservas que extrajimos en los últimos cinco años”**

Barrick proyectó una serie de metas de rentabilidad con foco en la optimización productiva. En palabras de su CEO, Mark Bristow, la compañía supo cumplir con ese plan gracias al aprovechamiento de su base de activos. | » 2



**CASI U\$S 2.700 POR ONZA**

**El oro llegó a su valor máximo de todos los tiempos**

Motorizado por estímulos económicos y tensiones geopolíticas, el precio internacional del metal precioso batió una marca histórica. En este contexto, otros commodities como el cobre y la plata también elevaron significativamente su cotización. | » 10



**EN ALIANZA CON MICROSOFT**

**YPF se vale de la inteligencia artificial para optimizar su gestión de proveedores**

YPF decidió adoptar GAIA, una plataforma digital que centraliza y automatiza los contratos y el flujo de trabajo de su red de contratistas, volviendo más precisos y eficientes los procesos administrativos. | » 18



**ECO MINERA S.A.**  
Excelencia en Servicios Mineros



[www.ecominera.com.ar](http://www.ecominera.com.ar)

**Nota de tapa**

Edición número 182

**DIRECTOR EDITORIAL**

Lic. Francisco Vadone  
info@inversorenergetico.com

**GERENTE EDITORIAL**

Benjamín Rosales  
webmaster@inversorenergetico.com

Seguinos en las redes  
**inversor energético y minero**



www.inversorenergetico.com  
online



**EDITORIAL NETWORK S.A.**

Boulogne Sur Mer 740 (C1213AAL)  
Cdad. de Buenos Aires - Argentina

**DISTRIBUCIÓN EN CAPITAL FEDERAL  
Y GRAN BUENOS AIRES**

Distri Red S.R.L.  
Distribuidores Representantes de Editoriales  
Av. Belgrano 634 4° I  
(1092) Cdad. Autónoma de Bs. As.  
Tel./Fax: 4302-0022 / 4301-9839  
www.pricolosa.com

**DISTRIBUCIÓN EN EL INTERIOR**

D.I.S.A. Distribuidora Interplazas  
Sociedad Anónima  
Pte. Luis Sáenz Peña 1836 (C1135ABN)  
Cdad. Autónoma de Bs. As.  
Tel.: 4305-0114 (líneas rotativas)  
interplaza@elsitio.net

Las colaboraciones firmadas son exclusiva  
responsabilidad de sus autores. Prohibida  
su reproducción total o parcial bajo  
cualquier circunstancia, ya sea electrónica,  
digital o impresa.

# “Reemplazamos con creces las reservas que extrajimos en los últimos cinco años”

*Barrick proyectó una serie de metas de rentabilidad con foco en la optimización productiva. En palabras de su CEO, Mark Bristow, la compañía supo cumplir con ese plan gracias al aprovechamiento de su base de activos.*



**Para Bristow, la empresa nunca dejó de evaluar nuevas oportunidades de expansión, pero priorizó respaldar su crecimiento orgánico mediante la consolidación de los recursos metalíferos disponibles**

Barrick Gold no solo atraviesa un sólido presente operativo, sino que se permite soñar con significativos incrementos en la producción, tal como señaló su CEO, Mark Bristow. “Hace cinco años nos propusimos construir un negocio

rentable y sostenible de oro y cobre, principalmente centrado en activos de clase mundial. No tuvimos que comprarlos, ya que estaban integrados en nuestra cartera fusionada con Randgold. Simplemente debíamos desbloquear su valor”,

explicó el ejecutivo durante su paso por el Gold Forum Americas 2024, celebrado en Colorado (Estados Unidos). Según sus palabras, la empresa nunca dejó de evaluar nuevas oportunidades de expansión, pero

priorizó respaldar su crecimiento orgánico mediante la consolidación de los recursos metalíferos disponibles. “Actualmente contamos con seis minas de oro de primer nivel, y algunas más que están en camino a serlo. En Nevada, la



Seguinos en  
**inversor energético  
y minero**

Todos los negocios  
en un solo medio

**TEKNOBOMBA**  
**Putzmeister**  
**EQUIPO DE HORMIGÓN PROYECTADO  
PARA TÚNELES Y MINERÍA**

Teknobomba S.A. Representante Putzmeister  
Santa Rosalía 1860 San Andrés | Buenos Aires - Argentina | CP 1651  
Tel/Fax: +54 11 4752-4751  
www.teknobomba.com

**NOLLMED**  
**Logstrup**

La principal demanda hoy es la seguridad personal. Los Sistemas Omega presentan los más altos estándares de seguridad:

- Prueba tipo IEC 60439-1 / 61439-1,2.
- Pruebas de Arco Interno IEC 61641.
- Protección contra sección de arco.
- Protección de arco en unidad.
- Areas de inspección termográficas.
- Bloqueos mecánicos de seguridad.
- Protección interna IP20.

El Sistema Omega de envoltorio provee el conjunto más firme adaptable:

- Perfil de 5 pliegos de alta resistencia.
- Material: Aluzinc 2 mm.
- Modular en 3 ejes.
- Puertas en 1.5 mm o 2.0 mm.
- Estándar IP44 (opcional IP54)
- Colores especiales a pedido.
- Cortes personalizados.

HASTA 630 AMP  
MINI UNIDAD EXTRAIBLE HASTA 160 AMP  
48 ARRANQUES CARROS CON COMUNICACIÓN 63 AMP

Mail: aplicaciones@nollmann.com.ar  
ventas@nollmann.com.ar  
Web: www.nollmed.com.ar  
Telefono: 5245-6825 (Rotativas)

**Mark Bristow.** CEO de Barrick Gold

**Alfredo Vitaller.** VP de Asuntos Corporativos de Proyecto Josemaría



Mark Bristow

principal jurisdicción minera del mundo, tenemos tres iniciativas que podrían acceder próximamente a esa categoría”, detalló.

Para fines de esta década, pronosticó, Barrick elevará un 30% la producción de oro equivalente de sus activos. “En Goldrush, proyecto recientemente lanzado, llegaremos a las 400.000 onzas anuales para 2028. Fourmile, que está en construcción y es 100% de nuestra propiedad, está mostrando leyes que duplican las de Goldrush”, ejemplificó.

Otro emprendimiento de clase mundial, acotó, es Leeville, dotado de 14 millones de onzas. “Creemos que podría duplicar o triplicar las reservas de Carlin, extendiendo su vida útil más allá de 2045”, estimó. Las existencias de oro puestas en producción en los últimos cinco años, remarcó, fueron reemplazadas con creces. “Más significativo aún es que las onzas que se han agregado tienen la misma o mejor ley que las extraídas”, ponderó.

#### Apuesta cuprífera

Más allá de la expansión proyectada en el negocio internacional

del oro, Bristow aseguró que Barrick también viene construyendo una sustancial cartera de cobre. “Nuestra idea no solo es satisfacer la ascendente demanda de este metal crítico para la transición energética, sino también mejorar nuestras opciones de crecimiento en función de la inclusión de pórfidos de cobre y oro”, argumentó.

En ese sentido, especificó, hay dos proyectos transformadores que podrían entrar en producción comercial a partir de 2028. “Uno de ellos es el yacimiento de cobre y oro Reko Diq, en Pakistán. Está diseñado para producir 400.000 toneladas (Tn) de cobre y 500.000 onzas de oro por año en la segunda fase de su desarrollo”, cuantificó.

La segunda iniciativa, añadió, es Lumwana Super Pit, en Zambia. “Esperamos completar un estudio de factibilidad para fin de año y comenzar la construcción en 2025. Queremos duplicar la capacidad productiva de la mina durante una vida útil de más de 30 años”, adelantó. ✧

## “Josemaría es el desarrollo de cobre que pica en punta a nivel local”

*La Argentina se convertirá en un importante jugador del negocio cuprífero justo cuando el mundo más lo necesita. Según la visión especializada de Alfredo Vitaller, el aporte de Josemaría será crucial para posicionar al país en el mercado internacional.*



Alfredo Vitaller

Ubicado en el Distrito Vicuña, en la provincia de San Juan, Josemaría es un típico pórfido de cobre y oro que puede encontrarse en Chile, en algunos puntos de Estados Unidos y en otros pocos lugares del mundo oportunamente bendecidos por la geología. Así lo definió Alfredo Vitaller, durante su última participación en Forbes Minería Summit 2024. “Nosotros venimos trabajando allí desde hace 21 años. Hoy el emprendimiento se encuentra en un estado bastante avanzado de concreción”, informó el vicepresidente de Asuntos Corporativos de Proyecto Josemaría.

El Estudio de Factibilidad, recordó, se oficializó en 2019, mientras que el Estudio de Impacto Ambiental se presentó en 2022

y se actualizó hace pocos meses. “En la actualidad, estamos 100% enfocados en todo lo que es el diseño y la ingeniería de la iniciativa, optimizando lo mejor que se pueda su potencial productivo. Para el corto plazo tenemos previsto construir un camino de 250 kilómetros (km) y una línea eléctrica de alta tensión”, avisó.

Según sus palabras, el cobre es un mineral crítico a escala global por diferentes motivos. “Ante el nuevo paradigma de la transición energética, resulta absolutamente clave para promover la electromovilidad”, argumentó.

En estos momentos, indicó el directivo, la humanidad consume más cobre del que produce. “Este déficit va a aumentar hacia el año 2035. O sea que cuando la Argentina sea un jugador fuerte, no tendrá que salir a ganar un mercado. La demanda estará garantizada”, anticipó.

En ese sentido, ponderó, hoy Josemaría es el desarrollo que está picando en punta a nivel local. “Hay otros proyectos interesantes en construcción, pero nosotros prontamente ingresaremos a la tan esperada etapa de producción”, aseveró.

#### Alianza estratégica

Además de manejar Josemaría a través de Lundin Mining, el

Grupo Lundin se encuentra a cargo de otras dos iniciativas cupríferas de gran relevancia: Filo del Sol, que se localiza sobre el límite entre San Juan y Chile, y Los Helados, emplazada en territorio chileno. “Todo ese distrito tiene una potencialidad gigantesca. Eso fue justamente lo que atrajo a BHP a asociarse con Lundin”, señaló Vitaller.

No es menor, a su entender, que el país haya ampliado los estímulos para seducir a los inversores. “La sanción del Régimen de Incentivo a las Grandes Inversiones (RIGI) aceleró los tiempos del acuerdo. Obviamente, esta alianza estratégica es muy positiva para Josemaría, en particular, y para la minería de San Juan, en general”, sostuvo.

De todas maneras, reconoció, los beneficios del trabajo en conjunto de Lundin y BHP no se verán de la noche a la mañana. “El proceso ya arrancó, pero sus resultados no serán inmediatos. Será fundamental que se avance en la construcción de nuevas obras de infraestructura y en el fortalecimiento de la cadena de valor de la industria”, especificó.

La minería, sentenció, exige calidad. “Los proveedores locales deben estar a la altura de los requerimientos de este sector en términos de capacitación y excelencia”, finalizó. ✧

Argentina 18ª Edición

**Oro, Plata & Cobre**



La Noche de las Distinciones 2024

**4 Y 5 DICIEMBRE, 2024**

CIUDAD DE BUENOS AIRES, ARGENTINA

ORGANIZADO POR

**PANORAMA MINERO**

# “Hay que pasar de tener provincias mineras a ser un país minero”

La comunicación y la infraestructura, según la mirada de Flavia Royón, son dos grandes retos a sortear si se quiere hacer de la minería una fuente de soluciones para los problemas macroeconómicos de la Argentina.



Flavia Royón

La minería nacional tiene numerosos desafíos por resolver. El primero de ellos, de acuerdo con Flavia Royón, pasa por la

comunicación. “No podemos permitir que este sector, con la potencialidad productiva y la calidad de recursos que ofrece, sea percibido por buena parte de la sociedad como un problema en lugar de ser visto como una fuente de soluciones para las dificultades macroeconómicas”, expuso la secretaria ejecutiva de la Mesa del Litio.

Se trata, según sus palabras, de una actividad sumamente gravitante en pos de incrementar las exportaciones y generar millonarias divisas. “Creo que la minería es un sector injustamente olvidado en la Argentina”, sentenció.

A escala nacional, advirtió, la

mitad de los habitantes se ubica por debajo de la línea de pobreza. “Esta actividad podría ayudar a sacar de esa situación a buena parte de la población, sobre todo a partir de su capacidad de creación de empleos de alta calidad y desarrollo de proveedores. Es hora de pasar de tener provincias mineras a ser un país minero”, enfatizó la exsecretaria de Minería.

En la actualidad, prosiguió, el mundo se encuentra encarando un proceso de transición energética que abre una auspiciosa ventana de oportunidades para la Argentina. “Tenemos que aprovecharla transformando nuestros recursos en riquezas para dejarles un mejor porvenir a las generaciones futuras. Hay que entender que no nos vamos a salvar con el litio o con Vaca Muerta, pero que tanto la minería como la energía son parte inexorable de la ecuación”, argumentó. Otro reto a abordar, acotó, estriba en la disponibilidad de infraestructura. “Las provincias donde se hace minería presentan un desarrollo postergado con respecto al centro del país. En eso mucho tiene que ver la falta



de infraestructura energética, vial y de conectividad.

En definitiva, resumió, hacen falta nuevas obras que permitan un desarrollo mucho más armónico. “La minería está en plenas condiciones de aportar innovación, incorporación de tecnología y crecimiento industrial”, afirmó.

## Valor agregado

A decir de Royón, agregar valor a la cadena de litio no se restringe solamente a pensar en la fabricación de baterías. “Significa, en todo caso, apostar por el desarrollo de

una cadena de proveedores verdaderamente robusta que no se limite de manera exclusiva a una única orientación productiva. La Argentina es un país con una gran calidad de mano de obra y tecnologías propias”, calificó.

De todos modos, aclaró, el desempeño minero siempre estará estrechamente vinculado con la llegada de inversiones extranjeras. “Debemos defender el desarrollo de productos y servicios locales como política y parte inherente de nuestra sustentabilidad, sin por ello oponernos al capital internacional”, destacó. ✧





## INGENIERIA Y DESARROLLO DE TABLEROS DE POTENCIA Y DE CONTROL, CON CONCEPTOS DE “INDUSTRIA 4.0”

INTEGRADORES HOMOLOGADOS



+54 9 266 4487651

pyre.sa

pyre@pyre.com.ar

www.pyre.com.ar

# ¿Hasta dónde deseas llevar tu negocio hoy?

Brindamos soluciones logísticas eficientes para que tu próxima operación de comercio exterior sea más rentable.



Your business, **running**



Your business, **but simpler**

[www.southcrosslog.com](http://www.southcrosslog.com)  
[www.crosscou.com](http://www.crosscou.com)



**ARG**

#### Ciudad de Buenos Aires

Av. Libertador 218 13° - Tel. +54 11 5218 8188

#### Aeropuerto Ministro Pistarini

Ezeiza - Tel. +54 11 5218 8188

**Salta** | Zuviria 2475 - Tel. +54 11 5218 8188

[argentina@southcrosslog.com](mailto:argentina@southcrosslog.com)

**BOL**

#### Santa Cruz de la Sierra

Edificio Rolea Center, Equipetrol Norte | Calle J  
N° 120, Oficina 3A - Tel. +591 3344 4963/4342  
[bolivia@southcrosslog.com](mailto:bolivia@southcrosslog.com)

**ESP**

**Madrid** | Av. Fuentemar 20, Piso 3, oficina 2, 28823 Coslada  
[spain@southcrosslog.com](mailto:spain@southcrosslog.com)

**GUA**

#### Ciudad de Guatemala

Torre Citibank 3, Avenida 13-78, nivel 8, zona 10  
oficina 23 - Tel. +502 2384 2402 PBX 1052  
[guatemala@southcrosslog.com](mailto:guatemala@southcrosslog.com)

**PAR**

#### Asunción

O'Leary 819, Esquina Humaitá - Tel. +595 21 491135/442179/442158  
[paraguay@southcrosslog.com](mailto:paraguay@southcrosslog.com)

**SAL**

#### San Salvador

[elsalvador@southcrosslog.com](mailto:elsalvador@southcrosslog.com)

**URU**

#### Montevideo

Buenos Aires 574, Oficina 1 - Tel. +598 2915 1227  
[uruguay@southcrosslog.com](mailto:uruguay@southcrosslog.com)

# “La minería tiene que dejar de ser una actividad cuestionada”

Está todo dado para que el rubro minero se convierta en un motor de desarrollo para la Argentina. Así lo aseveró el exsubsecretario de Política Minera, Carlos Cuburu, quien garantizó la disponibilidad de instrumentos legales para impulsar al sector.



Carlos Cuburu

El Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) no llegó para reemplazar la Ley de Inversiones Mineras, la cual continúa plenamente vigente. Así lo certificó el exsubsecretario de Política Minera de la Secretaría de Minería, Carlos Cuburu, durante su participación en el panel de

debate ‘La minería como el tercer motor económico argentino’, en el marco de Forbes Minería Summit 2024. “Se trata, en todo caso, de un instrumento para favorecer las oportunidades en el sector”, aclaró el funcionario antes de dejar el cargo.

Hace hace poco tiempo, expresó, se dudaba sobre la potencialidad de la minería argentina para captar capitales y albergar nuevos proyectos de envergadura. “Hoy el cobre y el litio nos dan una expectativa completamente distinta”, reivindicó.

La explotación de los recursos cupríferos con los que cuenta el país, cuantificó, requiere desembolsos de entre u\$s 3.000 y 4000 millones por iniciativa. “Por ello tenemos

que darle significado a la inversión, a lo que es el sacrificio de un desarrollo minero desde que se descubre hasta que se pone el valor de exportación”, reflexionó.

La tarea de las autoridades nacionales, señaló, es calmar las expectativas existentes y facilitar los procesos para que los emprendimientos factibilizados se conviertan rápidamente en minas operativas. “En ese sentido, es clave trabajar con las provincias a través del Consejo Federal Minero (Cofemin) para asegurar un diálogo continuo que permita enfrentar los desafíos comunes y maximizar las oportunidades a explotar. El objetivo es que la minería deje de ser una actividad cuestionada o prohibida y se convierta en un motor de desarrollo”,

sentenció. Es cierto, admitió, que la industria afronta algunos desafíos vinculados con el marco normativo, como la Ley de Glaciares, que a su entender está afectando de manera concreta el desarrollo de los proyectos cordilleranos. “No obstante, tenemos herramientas legales para llevar la actividad por buen camino”, aseguró.

Resulta crucial, desde su óptica, llevar esta clase de discusiones al Congreso para traccionar reformas que faciliten el crecimiento del segmento. “Es vital que entre los legisladores se entienda el ciclo completo de la minería, desde el descubrimiento hasta la generación de riqueza”, completó.

## Experto en la materia

Geólogo y economista, egresado de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP), Cuburu cuenta con

una maestría en Certificación y Valorización de Activos Mineros de la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso (Chile) y Queen's University (Canadá). Experto en exploración y Responsabilidad Social Empresaria (RSE), ha trabajado en diversas compañías mineras y lideró el proyecto de oro y plata Calcatreu, en Río Negro.

Desempeñó roles técnicos y políticos en el Servicio Geológico Minero Argentino (Segemar), entidad de la que fue secretario ejecutivo. Promueve la Fundación ‘Ideas de Meseta’ para impulsar el debate minero en el norte de la Patagonia. Desde 2022, colabora con el Grupo Induxa en el proyecto de diatomita Kaly, en la localidad rionegrina de Ingeniero Jacobacci. Dicta un módulo de Minería Sustentable en la Universidad Nacional de Río Negro (UNRN). >k

## Oil & Gas

DESDE 1948 TRABAJANDO POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS



Bulks para cemento

Estaciones para combustible



Piletas



Cajas para arena última milla



Semirremolques para ácidos, colchoneros, petróleo, agua



Golpeadores y recipientes Asme VIII DIV 3

bertotto-boglione.com

f bertottoboglione bboglione @ bertottoboglioneok in bertotto-boglione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

ASME  
SETTING THE STANDARD



## WIRING

ELECTRIC

Ingeniería Eléctrica. Ensayo VLF de cables. Ensayo de Transformadores. Mantenimiento Eléctrico en Media Tensión.

+54 9388 3444158

ventas@wiringelectric.com.ar

www.wiringelectric.com.ar

CREANDO CAMINOS DONDE NADIE MÁS SE ANIMA

# Somos líderes en transporte pesado en la Puna.



**Tu socio en el norte.**

**CONFIABILIDAD EN MOVIMIENTOS DE CARGA**

▶ Olavarria 230 - Cdad. Bs As. ▶ Tel.: (+ 54 11) 4303-2000

[rivas@rivas-sa.com](mailto:rivas@rivas-sa.com)

[WWW.RIVAS-SA.COM](http://WWW.RIVAS-SA.COM)

# “El RIGI será un instrumento clave para garantizar el desarrollo minero”

Los beneficios fiscales y las exenciones arancelarias que plantea el Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones se traducirán, según el analista Leonardo Viglione, en un aporte significativo para el despegue de la industria minera.



Leonardo Viglione

Establecido por la Ley 27.942, el Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones (RIGI) fue diseñado por el Gobierno para atraer inversiones locales y extranjeras a distintos sectores estratégicos de la industria argentina. En palabras de Leonardo Viglione, socio de PwC Argentina, sus incentivos fiscales, aduaneros y cambiarios son especialmente interesantes para favorecer la realización de proyectos mineros de envergadura. Una de sus mayores ventajas, precisó el experto, radica en la reducción del Impuesto a las Ganancias del 35% al 25%, lo

que se traduce en un aumento directo en la rentabilidad de las empresas. “Además, se incluye la posibilidad de ajustar pérdidas por inflación, un aspecto clave en el contexto económico argentino”, sintetizó durante su participación en London Metal Exchange (LME) Week 2024.

Los proyectos adheridos al RIGI, acotó, también se beneficiarán con la exención de aranceles a la importación de bienes de capital. “Con esta opción se reducen significativamente los costos operativos, especialmente para las mineras que dependen de equipos y maquinarias importadas”, destacó.

No menos importante, subrayó, es la garantía de estabilidad fiscal y cambiaría por un período de 30 años. “En un sector que necesita certezas a largo plazo, esto brinda previsibilidad y seguridad a los inversores”, aseveró.

El umbral mínimo de inversión que exige el RIGI, precisó Viglione, se sitúa en u\$s 200 millones, monto aplicable tanto a planes de exploración como de explotación. “Uno de los mecanismos recomendados para estructurar esta clase de



Según Viglione, la Argentina tiene incentivos fiscales, aduaneros y cambiarios que son especialmente interesantes para favorecer la realización de proyectos mineros de envergadura

proyectos es el uso de Vehículos de Proyecto Único (VPU), una figura que permite mayor flexibilidad y eficiencia en la gestión fiscal y operativa”, puntualizó.

## Compromiso oficial

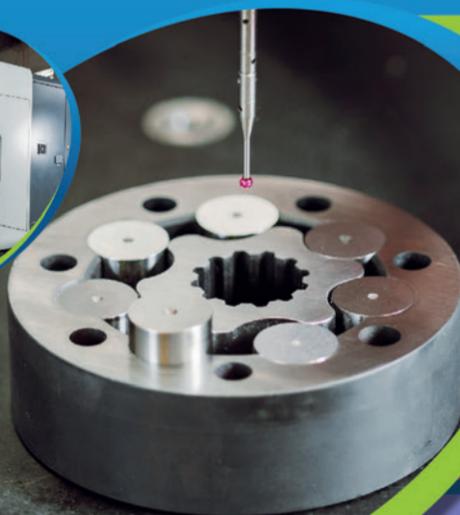
A decir de Viglione, dado que la Argentina cuenta con una rica base de recursos minerales, el RIGI se presenta como una herramienta clave para explotar

este enorme potencial geológico con la llegada de inversiones a gran escala que impulsen el crecimiento económico y faciliten la creación de empleo genuino. “El compromiso del Gobierno nacional y los provinciales será fundamental para apalancar el desarrollo de la industria local y la inserción del país en un mercado internacional cada vez más demandante”, remarcó. A su entender, hará falta preparar un

plan de inversión sólido, acompañado por documentación técnica y financiera adecuada, para asegurar que los emprendimientos puedan cumplir con los requisitos del régimen. “Los inversores interesados deberán trabajar en conjunto con equipos locales de asesoría para maximizar los beneficios ofrecidos”, sugirió el especialista, quien también puso el foco en la necesidad de transparencia en la gestión. >k

**Pilmhor**  
OLEOHIDRÁULICA

Fabricación y comercialización de componentes oleohidráulicos de calidad adaptables a las distintas necesidades del mercado.



BOMBAS Y MOTORES DE ENGRANAJES



MOTORES HIDRÁULICOS ORBITALES



VÁLVULAS DE CONTROL DIRECCIONAL



VÁLVULAS AUXILIARES



PRODUCTOS ESPECIALES



Francisco de Arteaga 2225, B° Villa Adela  
X5011CXG - Córdoba, Argentina  
Tel./Fax: 54 351 4650012 (L. rotativas)  
E-mail: info@pilmhor.com.ar



pilmhor.com.ar

WHATSAPP VENTAS  
351 3455614





cribellbalbi

- AISLACIONES TÉRMICAS
- ANDAMIOS MULTIDIRECCIONALES
- TRACING ELÉCTRICO
- PROTECCIÓN PASIVA CONTRA EL FUEGO
- REMOCIÓN DE ASBESTO
- PINTURA E IMPERMEABILIZACIÓN INDUSTRIAL
- SERVICIOS Y FACILIDADES INDUSTRIALES



**MULTIPOL**  
Servicios Industriales

Bdo.de Yrigoyen 864, Zárate. C.P.2800, Bs. As.

+54 03487 424352  
multipol.com.ar

info@multipol.com.ar  
 @multipolserviciosindustriales

# El oro llegó a su valor máximo de todos los tiempos

*Motorizado por estímulos económicos y tensiones geopolíticas, el precio internacional del metal precioso batió una marca histórica. En este contexto, otros commodities como el cobre y la plata también elevaron significativamente su cotización.*



En la continuidad de su racha alcista, el oro alcanzó un valor récord en la bolsa Comex de New York, al rozar los u\$s 2.700 por onza. Esa marca incluso fue superada en la tasación de los precios futuros de diciembre.

Tradicional refugio de los inversores, el metal precioso vio fortalecida su cotización a partir de un escenario global signado por una serie de estímulos económicos provenientes de China, por expectativas de recortes adicionales en las tasas de interés de la Reserva Federal de Estados Unidos y por la intensificación del conflicto militar entre Israel y Hezbolá, entre otras variables de consideración.

Según diversos analistas, este crecimiento hallará su límite en

función del comportamiento del precio del petróleo, teniendo en cuenta que hay cierta correlatividad entre la evolución de los valores de ambos recursos. Si el barril sigue debilitándose, advirtieron, la tendencia alcista del oro se frenará. En ese sentido, se sabe que Arabia Saudita y otros miembros de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) tiene previsto aumentar su capacidad de bombeo. De darse esa presunción, inevitablemente el exceso de oferta presionará a la baja la tasación del barril. Por lo pronto, las mineras productoras de oro disfrutan de grandes incentivos para apostar por la búsqueda de nuevos depósitos auríferos y por la continuidad de los proyectos en marcha. En la misma situación se posicionan las productoras de plata, metal que acaba de registrar su mayor precio desde 2012. En efecto, el recurso se cotiza actualmente por encima de los u\$s 32 por onza, acumulando una ganancia de un 37% anual. Vale aclarar, de todas maneras, que el máximo histórico fue de casi u\$s 50 por onza y tuvo lugar en 2011.



Además de tomar en cuenta las circunstancias que benefician al oro, los inversores evalúan mayores usos industriales para la plata, que cuenta con más de 10.000 aplicaciones en todo el mundo. Por estos días, las energías renovables se convirtieron en un aliado estratégico del commodity, ya que se trata de un insumo clave para las células fotovoltaicas utilizadas en la generación solar. Un panel fotovoltaico, en promedio, requiere 20 gramos de plata. Las baterías de los automóviles

eléctricos, por su parte, demandan entre 25 y 50 gramos del metal.

## Impulso cuprífero

No menos relevante es el encarecimiento del cobre, impulsado por las medidas de estímulo para el mercado inmobiliario que viene adoptando el Gobierno chino. Materia prima esencial de la industria de la construcción, el metal rojo hoy está tasado en más de u\$s 4,6 por libra, lo que equivale a unos u\$s 10,2 por tonelada (Tn).

De acuerdo con analistas del Bank of America (BofA), el rendimiento creciente se mantendrá en 2025. Desde su óptica, esto obedecerá a la alta demanda, la oferta limitada y la mayor inversión en proyectos de transición energética. En esta coyuntura, las grandes mineras cupríferas están experimentando fuertes subas bursátiles. Mientras que las acciones de Glencore treparon hasta un 5,8% en Londres, las de BHP y Freeport-McMoRan lo hicieron un 4,8% y un 7,5%, respectivamente, en Nueva York. ✱

## Construyendo confianza

Proyecto Fénix.  
Producción de Carbonato de Litio.  
Salar del Hombre Muerto - Catamarca, Argentina.



MJLICJC

Servicios Mineros

# ARGENTINE SUPPLY S.A.S



ARGENTINE SUPPLY  
SERVICIOS MINEROS



Diseño, Montaje y Mantenimiento  
Piping y Tuberías Industriales



## Quiénes Somos?

Somos una empresa radicada en la provincia de Salta que se desarrolla en el campo de la ingeniería de nuevos proyectos, brindando servicios de Montajes industriales, soldaduras especiales, Piping, Mantenimiento, END y reformas en plantas operativas. Contamos con personal altamente calificado para cada actividad desarrollada; el cual nos convierte en un socio estratégico para los clientes que confían en Argentine Supply



MISIÓN



VISIÓN



## VALORES

- Compromiso Social
- Compromiso con el Cliente
- Seguridad y Medio ambiente
- Capacidad de aprendizaje
- Trabajo en equipo
- Trazabilidad
- Ética Empresarial
- Foco de resultados

[www.argentinesupply.com](http://www.argentinesupply.com) - Metán - Salta  
[supplychain@argentinesupply.com](mailto:supplychain@argentinesupply.com)  
Tel. +54 9 387 216-1541

# SouthCross Logistics celebra el primer aniversario de su oficina en La Paz

En pleno auge del negocio del litio en suelo boliviano, la empresa posibilita el traslado de grandes volúmenes de recursos mineros frente a un entorno sumamente desafiante desde lo logístico, lo normativo y lo impositivo.



Agente de carga internacional con fuerte presencia en Latinoamérica, SouthCross Logistics está festejando el primer año de su oficina número nueve en la ciudad de La Paz (Bolivia). Conversamos al respecto con Karen Toledo Carrión, *Sales Leader* de la firma, quien se refirió a los desafíos que representan para el desarrollo sectorial la infraestructura y la disponibilidad de hidrocarburos. “Mover grandes volúmenes de minerales por carreteras en mal estado o conexiones ferroviarias limitadas, careciendo de puertos propios,

es parte de nuestro trabajo diario. Sabemos que los retrasos y los costos elevados pueden suceder, y a eso se suma la actual escasez en el abastecimiento de diesel”, graficó la directiva.

Además de buscar rutas alternativas, expuso, SouthCross viene explorando opciones con puertos en países vecinos, como es el caso de Chile. “Esta estrategia nos permite minimizar el impacto de estas limitaciones y responder mejor a las necesidades de nuestros clientes”, resaltó.

La minería en Bolivia, a su entender, se halla muy influenciada



por los vaivenes políticos y regulatorios. “Cada modificación en la normativa minera, los aranceles o los impuestos puede afectar nuestra operación. Nos esforzamos por estar siempre actualizados y listos para adaptarnos a este entorno tan dinámico. Para adelantarnos a los cambios, mantenemos un diálogo constante con las autoridades locales y los actores del sector, lo que nos ayuda a comprender hacia dónde se dirige la normativa y cómo podemos ajustar nuestras labores”, explicó.

En estos momentos, reveló, la empresa procura diferenciarse en un mercado altamente competitivo. “Con el auge de minerales como el litio, la competencia entre *forwarders* aumenta. Necesitamos ofrecer algo único que atraiga a los clientes mineros en Bolivia. Creemos, en ese sentido, que la clave del éxito es entrenar y retener personal especializado. Enfrentamos el reto de incorporar profesionales capacitados en logística minera que cumplan con rigurosos estándares de seguridad y eficiencia”, afirmó.

## Múltiples prestaciones

Desde la oficina de La Paz, SouthCross brinda un servicio semanal de buques a los principales puertos de Asia, aparte de servicios de descarga (incluyendo control, emisión de documentos, mantenimiento de inventario, reportes periódicos y seguridad) y servicios de consolidado en *Big Bags* y *break bulk*. “Ofrecemos, además, prestaciones de desunificación del producto, deshumidificación (mediante el uso de cisternas de agua con capacidad de 10.000 litros), embolsado en *big bags* (llenado de sacos a través de maquinaria, buzón y personal capacitado), pesaje individual de bolsas en una báscula de hasta 5 toneladas (Tn) y carguío a camión-contenedor con el apoyo de maquinaria”, enumeró Toledo Carrión.

Adicionalmente, prosiguió, la firma provee balanzas para pesaje de contenedores full y vacíos para un mejor control, forrado y adecuación de contenedores según requerimiento, emisión de documentos (*holding certificate*) y *warehouse* en depósitos estratégicamente localizados en Oruro y La Paz. “También proveemos parqueo de camiones, smart containers con visibilidad las 24 horas del día y soluciones transfronterizas vía transporte terrestre a puertos del norte de Chile”, completó. >k



Fabricación de Caños, Tanques y Accesorios en PRFV (Plástico Reforzado con Fibra de Vidrio)

Fabricación de Piezas y Equipos Especiales

Revestimiento interno de tanques

Servicios de Ingeniería, Montaje y Mantenimiento.

**AISTER**  
PRFV - Caños - Tanques - Accesorios

www.aistersrl.com.ar - aisterbb@rcc.com.ar - (0291) 456-1324



**I.M.S.A.**

imsa.com.ar

+75 años transmitiendo  
buena energía

# Cables para la industria minera



Diseñados especialmente para el suministro de energía primaria en **minas, redes industriales y conexiones móviles.**



Resistentes a las **bajas temperaturas**

Alta resistencia a la **abrasión**

Extra flexibles

Alta resistencia química



/IMSA Conductores Eléctricos



@imsaconductoreseléctricos

# Proveen ensayos de cables de media tensión y transformadores en el NOA

Referente en la prestación de soluciones de seguridad y eficiencia en instalaciones eléctricas de media y alta tensión situadas en entornos exigentes, Wiring Electric es un aliado estratégico de empresas mineras y generadoras de energías limpias.



En el marco del crecimiento de las industrias minera y energética en el Noroeste Argentino, Wiring Electric ha ganado una posición destacada por su especialización en servicios de diagnóstico y recepción de equipamientos eléctricos, tales como: ensayos Very Low Frequency (VLF) a cables de media tensión, pruebas de transformadores de potencia y análisis, filtrado y desgasificado de aceites de transformadores. Con

una trayectoria sólida y un equipo de profesionales altamente especializados, es una de las pocas empresas en la región que ofrece estas soluciones vitales para garantizar la seguridad y eficiencia de las instalaciones eléctricas en entornos exigentes como los de la Puna.

Uno de los servicios más avanzados que ofrece Wiring Electric son los ensayos VLF para cables de media tensión, con el cual se

evalúa la aptitud de los cables previo a la puesta en servicio. A los ensayos VLF se suman los tests de Tangente de Delta, ensayos de descargas parciales y pruebas de chaquetas con el objetivo de realizar diagnósticos cualitativos del estado de los materiales componentes para determinar acciones correctivas.

Wiring Electric ha desarrollado una trayectoria sobresaliente en la realización de pruebas de transformadores, una tarea que requiere precisos conocimientos y experiencia. Los ensayos de

puesta en servicio y operación, tales como la evaluación de la aislación, la verificación de la relación de transformación y la resistencia de devanados, garantizan una correcta operación inicial o bien permiten una temprana detección de anomalías, paso previo a su corrección.

Otro aspecto fundamental del servicio que ofrece la empresa es el diagnóstico, tratamiento y desgasificación de aceites aislantes de transformadores, una medida preventiva clave a fin de prolongar la vida útil de los

transformadores y evitar interrupciones imprevistas en la operación.

Los estudios *in situ* de rigidez dieléctrica posibilitan detectar la degradación del aceite aislante. Los ensayos de laboratorio de cromatografía de gases, contenido de humedad y partículas disueltas, por su parte, resultan esenciales para identificar fallas progresivas internas del equipo. El análisis de contenido de PCB, en tanto, es obligatorio para detectar la presencia de este peligroso componente en los aceites.

## Compromiso regional

Con un equipo compuesto por 50 especialistas, Wiring Electric no solo se dedica a la instalación y mantenimiento de sistemas de media y alta tensión, sino que también ha invertido en equipos de última tecnología para asegurar la máxima calidad en sus ensayos y servicios de comisionado. La empresa cuenta con una flota de vehículos adaptada para trabajar en zonas de difícil acceso y condiciones extremas, lo que le permite operar de manera eficiente en la región del NOA y en diversos proyectos de alta complejidad vinculados con la minería, la energía y la infraestructura. ✨



- ALQUILER Y VENTA DE CONTENEDORES MARINOS
- PAÑÓLES Y MODULOS HABITABLES
- CAMPAMENTOS MINEROS



549-3525-441252

549-351-3564307

ventas@chilear.com.ar

## W W W I C H I T O L E D O

**W** Perforación **W** Construcción

**W** Transporte **W** Sustentabilidad

**CONOCEMOS LA PUNA**  
[www.wichitoledo.com](http://www.wichitoledo.com)

# “Hay muchos ejemplos positivos para derribar los prejuicios contra la minería”

*Hoy las exportaciones mineras de Chile son 17 veces más grandes que las de la Argentina. Según María Eugenia Vidal, titular de la Fundación Pensar, el país está desaprovechando un potencial geológico capaz de fortalecer el empleo y atraer divisas.*

Junto con la energía, la generación de conocimiento, el agro y el turismo, la minería es uno de los sectores clave para el desarrollo nacional. Así lo aseguró la exgobernadora de Buenos Aires y actual presidenta de la Fundación Pensar, María Eugenia Vidal, durante su último paso por la provincia de San Juan, donde participó del encuentro regional 'Desafíos y oportunidades de la industria minera en Argentina. Hacia una estrategia de desarrollo federal'. “Esta actividad tiene el potencial de sacar al país adelante”, sentenció.



Según sus palabras, comúnmente el que se opone a la minería es el que no vive en la región. “En las jurisdicciones con desarrollo minero, hay licencia social”, diferenció. En la actualidad, puntualizó, provincias como San Juan enfrentan una baja en la recaudación y recortes en programas nacionales de obra pública. “Sin embargo, gracias a su austeridad y buena administración, los sanjuaninos están saliendo adelante. Son un ejemplo para todo el país de lo importante que es apostar por la minería”, reconoció.



Por cada puesto de trabajo que crea la industria minera, subrayó, se desarrollan otros tres. “Un proyecto como el de Josemaría, que está cerca de su lanzamiento, dará lugar a 8.000 empleos solo en el proceso de construcción y puesta en marcha. Esa cifra es el 10% de la ocupación laboral en San Juan”, cuantificó.

Los crecientes requerimientos de litio y cobre a nivel mundial, expuso, configuran un escenario promisorio para el país. “Estamos frente a una enorme oportunidad por aprovechar. Tenemos al lado una nación como Chile, con la que compartimos cordillera, que exporta 17 veces más que nosotros. Si hay algo que necesitamos son más dólares y más trabajo, y la minería es justamente una gran generadora de ambas variables”, remarcó. Lo importante, acotó, es entender

que cuando una operadora minera se instala, hay un montón de pequeñas y medianas empresas (pymes) asociadas a los insumos que esa organización demanda. “Eso se traduce en empleo y desarrollo local”, sintetizó.

## Licencia social

El mensaje pro-minero, afirmó Vidal, no solo tiene como destinatario a San Juan, sino que abarca toda la Argentina. “Hay provincias como Chubut que, sin duda, tiene un enorme potencial geológico. Y cuando uno pisa suelo chubutense, en las regiones donde la minería puede desarrollarse se puede ver

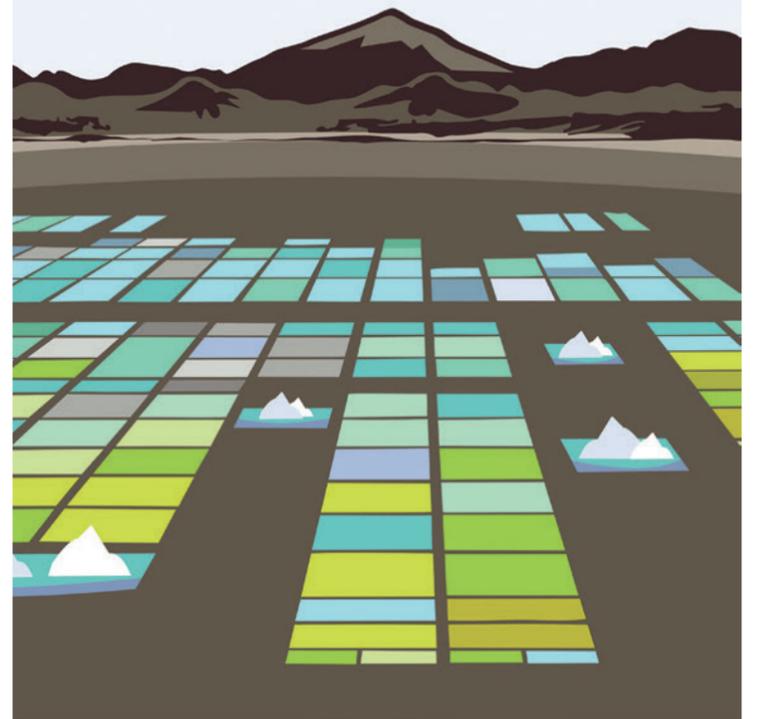
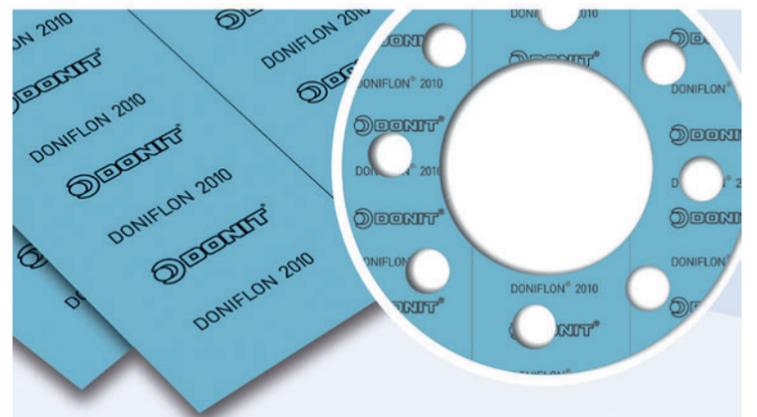
que hay licencia social”, indicó. Desde su perspectiva, es absolutamente posible promover una minería sustentable a gran escala. “Hay muchos ejemplos positivos para ir derribando prejuicios que llevan muchos años enquistados”, comentó.

En esa dirección, reivindicó el desarrollo que viene registrando otra actividad extractiva, la hidrocarburífera, en plena Cuenca Neuquina. “Vaca Muerta, que no está tan lejos de acá, es un caso testigo de todo lo que se puede lograr cuando hay políticas de Estado sostenidas en el tiempo y se sigue invirtiendo más allá de los gobiernos de turno”, concluyó. ✱



## DONIFLON® 2010

Juntas para tuberías de PRFV en plantas de Litio y Minería en general



[www.donit.eu](http://www.donit.eu)

**DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA ARGENTINA:**

IMPERIAL MOTOR, S.A.  
San Martín 2445 – Rosario  
[ignaciodana@imperialsa.com.ar](mailto:ignaciodana@imperialsa.com.ar)  
+54 341 4824822



# Garantizan perforaciones de alta precisión en la Puna

Gracias a la incorporación de la nueva perforadora 'Bauer RB65', Wichi Toledo es capaz de brindar servicios sumamente eficientes y seguros para contribuir con la ejecución de proyectos que se desarrollan en condiciones por demás desafiantes.



Ante la creciente demanda de minerales clave para la transición energética, la Puna argentina ha adquirido una relevancia estratégica en la industria. En este contexto, Wichi Toledo se ha consolidado como una empresa líder en la provisión de servicios de perforación de alta precisión en condiciones extremas. Desde sus inicios, la firma ha desarrollado una experiencia única en la región, convirtiéndose en referente de perforación en altura y en superficies complejas.

La Puna es una de las áreas más desafiantes para realizar esta clase de operaciones debido a su altitud superior a los 4.000 metros, su clima riguroso y la diversidad de su terreno. Estas condiciones, que combinan retos técnicos y logísticos, demandan una preparación especializada, tanto en términos de maquinaria como de conocimiento técnico. Wichi Toledo ha enfocado su experiencia precisamente en estos aspectos, desarrollando soluciones adaptadas que



permiten realizar perforaciones de alta calidad en un ambiente de gran exigencia. Con cada proyecto, la empresa ha perfeccionado su conocimiento del terreno, apuntando un equipo capacitado que entiende cómo trabajar de manera eficiente y segura en la Puna.

Este grado de especialización en perforación es un diferencial clave en un mercado donde la precisión y la seguridad son esenciales para el éxito de los proyectos mineros. Al contar con maquinaria adecuada y un grupo humano altamente preparado, Wichi Toledo garantiza resultados fiables, adaptándose a las características geológicas únicas de cada iniciativa. "Sabemos que cada perforación en la Puna

implica una planificación metódica y un nivel de precisión que no cualquier equipo puede ofrecer. Nuestra experiencia es nuestro mayor activo", destaca Jorgelina Campos, gerente general de la empresa.

## Salto tecnológico

Un hito reciente en la trayectoria de Wichi Toledo fue la incorporación de la 'Bauer RB65', una perforadora de última generación que marca un salto tecnológico para la empresa. Diseñada para adaptarse a las condiciones extremas de la Puna, la 'Bauer RB65' sobresale no solo por su robustez y precisión, sino también por su velocidad,

posibilitando el cumplimiento de tiempos significativamente menores, optimizando así los costos operativos.

Esta inversión también refleja el compromiso de Wichi Toledo con la innovación y la mejora continua. "La adquisición no solo significa contar con una máquina avanzada, sino también posicionarnos como una empresa preparada para responder a las demandas de una industria minera en constante evolución. Sabemos que la velocidad y precisión son fundamentales en cada proyecto, y esta máquina nos permite ofrecer ambas características con los más altos estándares de calidad", sintetiza Campos. ><

**EVR VILOIDE S.R.L.**

- Espárragos
- Bulones
- Tuercas

S/Normas:  
ASTM - IRAM - ISO - SAE

Ejército de Los Andes Nº 521 - (1832) - Lomas de Zamora  
Prov. de Buenos Aires - Telefax: 011 2002-4259 / 4978-4377  
E-mail: info@emrsa.com.ar - Homepage: www.emrsa.com.ar

Aislaciones • Andamios • Fire Proofing

TERMIPOL ARGENTINA  
Alberti 865, Zárate - Pcia. de Buenos Aires 03487-423928 y líneas rotativas, recepción@termipol.com

BASE OPERATIVA AÑELO  
Calle 1 N°22, Manzana 52, Añelo - Neuquén

# “Hoy los proyectos mineros tienen más seguridad jurídica”

*Estamos ante un contexto favorable para la actividad minera a escala nacional, según la visión de Manuel Benítez, quien destacó los avances verificados por AbraSilver Resource Corp. tanto en La Coipita como en Diablillos.*

En cuanto a la provisión de productos y servicios asociados a la minería, la Argentina ha desarrollado una reconocida plantilla de compañías de alto valor y sofisticación. Así lo resaltó Manuel Benítez, presidente de la Cámara Argentina de Proveedores Mineros (Capmin) y Senior VP Public Affairs de Abra Silver Corp., quien no sólo participó en el 9° Ciclo de Diálogos del Cono Sur, celebrado en Chile, sino que también expuso en Forbes Minería Summit 2024.

El actual contexto, opinó el extitular de YMAD, luce sumamente favorable para el desenvolvimiento de las proveedoras del sector. “No obstante, la ventana de oportunidad será transitoria. Es momento de actuar, los mercados no esperan”, advirtió.

Afortunadamente, señaló, casi todo el arco político hoy percibe la importancia que tiene la minería como industria generadora de cadenas de valor a lo largo y ancho del país. “Hablar del crecimiento de esta actividad es, en definitiva, hablar de desarrollo comunitario. Esta es una actividad que aporta valor a zonas que no tienen muchas otras opciones productivas”, argumentó.

Para seguir creciendo, acotó, hace falta contar con una logística más robusta. “Se necesitan caminos que puedan favorecer la entrada y salida de productos. La infraestructura vial es un tema central en torno a nuestra vinculación con Chile”, puntualizó.

En relación con AbraSilver, Benítez puso el foco en los avances realizados en La Coipita, en San Juan, y en Diablillos, en Salta. “El primer proyecto es de oro y cobre, y abarca una zona de 70.000 hectáreas (Has) que manejamos en asociación con Teck Resources. El segundo, que presenta mineralización de plata y oro, se ubica a 160 kilómetros (km) de la capital salteña, en la frontera con Catamarca”, detalló.

En ambas iniciativas, acotó, la empresa despliega una política comunitaria de puertas abiertas.



“Nos interesa incentivar la colaboración permanente de las comunidades. También apoyamos el desarrollo de proveedores locales”, añadió.

## Dinámica virtuosa

El vigente panorama político es, a criterio de Benítez, auspicioso para la actividad minera. “Medidas como el Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones (RIGI) otorgan seguridad jurídica a los proyectos. Esto es algo que no sucedía con las viejas normas”, comparó. La credibilidad normativa, recalzó,

cumple un rol indispensable para atraer a los inversores extranjeros. “Solo a través del impulso de la inversión se torna posible generar riqueza y beneficios adicionales para las provincias mineras, en particular, y para todo el país, en general”, aseveró. No es casual, esgrimió, que una empresa local como Central Puerto haya decidido apostar por AbraSilver, o que una firma internacional como Kinross Gold haya resuelto asociarse de manera estratégica. “Nos entusiasma vivir esta dinámica tan positiva y virtuosa para la industria”, finalizó. ✦

**L & G**  
LOGÍSTICA Y GASTRONOMÍA S.R.L.

**LLEGAMOS DONDE NOS NECESITES**



**LYGSRL.COM/**

**SAN JUAN - ARGENTINA**

ADMLOGAS@LIVE.COM.AR

BALTAZARMARTINI@LYGSRL.COM

**264-4334285**

# YPF se vale de la inteligencia artificial para optimizar su gestión de proveedores

La petrolera de bandera nacional decidió adoptar GAIA, una plataforma digital que centraliza y automatiza los contratos y el flujo de trabajo de su red de contratistas, volviendo más precisos y eficientes los procesos administrativos.



GAIA, esta innovación está posibilitando que la petrolera controlada por el Estado nacional optimice la gestión de sus contratistas y prestadores de servicios, mejorando así sus niveles de eficiencia operativa, reforzando la seguridad de la información y reduciendo los riesgos de incumplimiento. Tal como detalló YPF, 'Y-click!' es una plataforma digital que centraliza y automatiza tanto la gestión de contratos como el flujo de trabajo de los prestadores de bienes y servicios de la firma. A través de esta herramienta, los proveedores pueden registrar

Comprometida con la transformación digital de su desempeño corporativo, YPF incorporó a su plataforma 'Y-click!' una novedosa solución de Inteligencia Artificial (IA) generativa. Denominada



Denominada GAIA, esta innovación posibilita a YPF optimizar la gestión de sus contratistas y prestadores de servicios, mejorando así sus niveles de eficiencia operativa, seguridad de la información y reduciendo riesgos de incumplimiento

**CLASSIC**  
RENT A CAR

- Atención las 24 hs.
- Asesoramiento personalizado en la elección de la unidad que mejor se adapte a tus necesidades.
- Entregas y devoluciones de vehículos en el Aeropuerto y hoteles de la ciudad de San Juan. ¡Sin costo!



Avda. Libertador Gral. San Martín 163 (Oeste) San Juan  
☎ 0264 4224622 📱 +54 9 264 5043333

actividades y facturar servicios de manera electrónica, lo que simplifica enormemente los procesos administrativos.

Con la incorporación de GAIA, explicó Leandro Lestanquet, la experiencia del usuario está mejorando significativamente. "Este chatbot basado en Azure Open AI Services proporciona soporte en lenguaje natural", resumió el operador de la Mesa de Ayuda de 'Y-click!' en YPF. Según sus palabras, GAIA funciona como un asistente virtual capaz de entender y contextualizar las consultas, por lo que puede ofrecer respuestas rápidas y precisas. "Desde su implementación, se percibe el impacto positivo sobre los requerimientos que recibe la mesa de ayuda, lo que nos permite focalizarnos en los casos más complejos", subrayó. A decir de Leandro Masciotta, el

desarrollo del producto se completó con sorprendente rapidez. "Se logró un prototipo funcional en apenas tres meses", reivindicó el líder de Tecnología y Procesos en YPF.

## Nueva era

La importancia de la colaboración fue destacada por Fernando López Iervasi, presidente de Microsoft para Sudamérica. "Es un orgullo ver cómo YPF crea su propia innovación sobre nuestra plataforma de IA para optimizar sus operaciones, encontrar eficiencias y ser más productiva", señaló.

En la misma senda se expresó Nicolás Pérez, líder de Inteligencia Artificial en la petrolera. "La construcción y la implementación de estas herramientas

son el principio de una nueva era que aún tiene mucho por recorrer, pero que demuestran el éxito empresarial impulsado gracias a la tecnología. A medida que exploremos nuevas funcionalidades, su riqueza y su valor seguirán creciendo a la par de la evolución tecnológica", sentenció.

Fundada por Paul Allen y Bill Gates en 1975, Microsoft es una corporación tecnológica multinacional estadounidense con sede en Redmond, Washington, que lidera la fabricación de *software* a escala global. También se dedica al desarrollo de *hardware*, los productos electrónicos de consumo, los servicios de redes sociales y los videojuegos, entre otros rubros. Por sus ingresos totales, está considerada una de las mayores empresas del planeta. »

## Creando juntos soluciones para un futuro con energía.

Comenzamos a desarrollar soluciones para la Industria del Petróleo y del Gas en 1948. Crecimos hasta destacarnos en la ejecución de Proyectos EPC, Proyectos de Ingeniería, Fabricación de Equipos y Provisión de Servicios para todo el mercado energético; desde la generación eléctrica, la industria petroquímica y la minería hasta la energía nuclear y renovable.

**AESA es energía para sus proyectos.**

AESA (A-Evangelista S.A.) | (+54) 11 5441-6000 | aesa.comercial@ypf.com | aesa.com.ar

**AESA**

# Ya hay 225 proyectos operativos de energías verdes en todo el país

La generación energética asociada a instalaciones eólicas, solares, de biomasa e hidráulicas de baja escala hoy está por encima de los 6.200 megawatts, por lo que puede satisfacer los requerimientos eléctricos de 6 millones de argentinos.



Con la flamante inauguración de dos complejos eólicos y un parque solar, acaban de añadirse unos 216,5 megavatios (Mw) de potencia de origen renovable al Sistema Argentino de Interconexión (SADI).

Durante el tercer trimestre del año, quedaron habilitados el Parque Eólico General Levalle I, en

Córdoba, que posee una capacidad de 62 Mw; el Parque Eólico Pampa Energía VI, en Buenos Aires, que aporta 94,5 Mw; y el Parque Solar 360 Energy La Rioja, en la provincia homónima, que suma otros 60 Mw.

Así, el total de proyectos operativos de generación de fuentes energéticas limpias hoy se sitúa en 225



a escala nacional. En conjunto, esas iniciativas producen unos 6.206 Mw, por lo que pueden cubrir de manera sustentable las necesidades de más de 6 millones en distintos puntos del país.

El Gobierno aclaró que estos avances también incluyen el aporte del denominado Mercado a Término de Energía Eléctrica de Fuente Renovable (MATER), establecido por la Ley 26.190, normativa luego modificada por la Ley 27.191. En términos de cobertura eléctrica, las fuentes renovables (que abarcan las tecnologías eólica, solar, de bioenergías y de pequeños aprovechamientos hidroeléctricos) representaron un 13,5% y un 14,5% del consumo nacional en los meses de julio y agosto, respectivamente. No debe omitirse, por

cierto, que el 15 de septiembre de 2024 a las 10,50 se batió un récord de participación de un 36,61% de la demanda local.

Según lo informado por la Compañía Administradora del Mercado Mayorista Eléctrico (Cammesa), si a estas tecnologías se les añade la contribución de la generación hidroeléctrica de gran escala (es decir, de más de 50 Mw por proyecto), la cobertura de las exigencias energéticas de los usuarios argentinos llegó a un 38,46% en julio y a un 37,43% en agosto.

## Déficit en distribución

Para seguir creciendo en este ritmo, la industria local de las energías renovables precisará la

realización de nuevas obras de distribución eléctrica. Según un relevamiento de la Asociación de Distribuidoras de Energía Eléctrica Latinoamericanas (ADELAT), el país necesita ejecutar inversiones en dicho rubro por u\$s 1.600 millones anuales hasta 2040 para lograr una transición energética efectiva y por u\$s 800 millones para alcanzar una transición de grado parcial.

De acuerdo con el trabajo, si a esos montos se les suma el crecimiento tendencial del presupuesto, previsto en u\$s 800 millones por año, el escenario más ambicioso implicaría desembolsos por u\$s 2.400 millones. En ese caso, señaló ADELAT, será preciso erogar un valor acumulado de u\$s 40.800 millones hasta 2040. >k

LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.

 **MARA**  
RENT A CAR

ENTREGA Y DEVOLUCIÓN EN AEROPUERTO 24HS.

UNIDADES PARA INGRESO A YACIMIENTOS.

► CUENTAS CORPORATIVAS ► SEGUROS SIN FRANQUICIA ► TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES

 /MARAPatagonia  @mararentcar  +54 9 299 415 4578  Reservas@mararentacar.com

JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D:+54 (0299) 446-4241 - WWW.MARARENTACAR.COM

## Unico Silver compra Joaquín y Cerro Puntudo



La firma suscribió una carta de intención vinculante para adquirir el 100% de ambos proyectos argentíferos, que estaban en manos de Pan American Silver (PAS). Con esta adquisición, Unico Silver consolidará su presencia en Santa Cruz, convirtiéndose en la primera empresa junior en poseer la totalidad del denominado Distrito de Plata Joaquín, que comprende 16 títulos en una superficie de 35.000 hectáreas (Has) y se ubica unos 60 kilómetros (km) al oeste de Cerro León. ✧

## AngloGold Ashanti se queda con Centamin



El acuerdo, que implica que la minera global que cotiza en Estados Unidos expanda sus operaciones en África, está tasado en unos u\$s 2.500 millones, entre acciones y efectivo. A partir de esta adquisición, se espera que los accionistas de AngloGold queden a cargo de un 83,6% del capital social emitido ampliado, mientras que los de Centamin posean alrededor de un 16,4% de este. El principal activo de esta segunda firma es la mina de oro de Sukari, la mayor de Egipto. ✧

## Pluspetrol anunció un cambio en su conducción



La petrolera nombró a Julián Escuder como nuevo CEO para la Argentina en reemplazo de Adrián Vila, quien pasará a ocupar la posición de *Chief Producing Assets (CPA)*. Escuder ingresó a Pluspetrol en 1999 para desempeñarse inicialmente en el área de Administración y Finanzas. Licenciado en Administración por la Universidad Católica Argentina (UCA), cuenta con un Executive Master en Administración de Empresas y con un Programa de Desarrollo Directivo del IAE. ✧

## Oficializan el cierre definitivo de Manantial Espejo



En el marco de lo establecido por la Ley provincial 3.751, autoridades de la Secretaría de Minería de Santa Cruz y representantes de la firma Pan American Silver (PAS) brindaron detalles sobre los procesos y las medidas que se vienen desarrollando con motivo del final de la explotación de oro y plata. El anuncio del cierre de Manantial Espejo fue el primero en suelo santacruceño. La noticia suscitó un gran impacto social en el departamento de Gobernador Gregores. ✧

## Gustavo Pimenta asumió como nuevo CEO de Vale



La empresa brasileña designó a su director financiero como nuevo director ejecutivo, en reemplazo de Eduardo Bartolomeo. La elección de Gustavo Pimenta puso fin a un proceso de sucesión marcado por la salida de miembros de la junta directiva y acusaciones de injerencia política. “Mi gestión se enfocará en crear y compartir valor, llevando a Vale a niveles de desempeño más altos”, prometió el flamante CEO, quien posee dos décadas de trayectoria en los sectores financiero, energético y minero. ✧

## Nació la Cámara Federal de Proveedores Mineros



Conducida por Manuel Gómez Bello, la flamante entidad reúne a las cámaras de prestadores de bienes y servicios de las provincias que cuentan con proyectos mineros en exploración y producción. Según lo previsto, el espacio se creó con el objetivo de sumar esfuerzos entre las instituciones del segmento, cerrar filas en defensa del denominado ‘Compre Local’ y potenciar el desarrollo de las regiones mineras del país mediante el fortalecimiento de las cadenas de valor territoriales. ✧

## Argentina Lithium adquirió depósitos de litio



La empresa anunció que ejerció plenamente tres acuerdos de opción sujetos a regalías de producción por una participación del 100% en 22 propiedades que abarcan una superficie de 25.391 hectáreas (Has) en los proyectos Rincón Oeste, Pocitos y Antofalla Norte. “Tras la recepción de la inversión de Stellantis, desplegamos los fondos para asegurar una gran parte de nuestros activos con opciones más prospectivas”, precisó Nikolaos Cacos, presidente y director ejecutivo de Argentina Lithium & Energy. ✧

## Calera San Juan inauguró su tercer horno Maerz



La iniciativa, que ampliará la capacidad productiva de la planta ubicada en La Cienaguita, en el departamento sanjuanino de Sarmiento, implicó una inversión de casi u\$s 15 millones. Según Raúl Cabanay, gerente general de Calera San Juan, el logro posee una importancia estratégica para el desenvolvimiento operativo de la firma, que apunta a sumar un cuarto horno en el corto plazo. “Le hace honor a nuestra premisa de invertir, crecer y progresar”, sentenció el directivo. ✧