



ALFREDO VITALLER, VP DE ASUNTOS CORPORATIVOS DE JOSEMARÍA

“Se está gestando un súper ciclo del cobre”

De acuerdo con Alfredo Vitaller, llegó el momento de activar la producción cuprífera a gran escala. » **3**

Energías Renovables

Invertirán u\$s 110 millones para producir biocombustibles

Promaíz, AGD y Golden Peanut duplicarán la obtención de etanol a partir de maíz. | » **19**

PERIÓDICO EL INVERSOR

» ENERGÉTICO & MINERO «

STABRO KASANEVA, CEO DE AUSTRAL GOLD

“Estamos más cerca de la decisión de reanudar las operaciones de Casposo”

La reactivación de la mina calingastina se encuentra en los planes de Austral Gold. Así lo confirmó el CEO de la compañía, Stabro Kasaneva, tras dar a conocer los positivos resultados de la última actualización de recursos en el emprendimiento. | » **2**



INFORME DEL INTI Y LA SECRETARÍA DE INDUSTRIA

Casi un 80% de los proyectos mineros está en etapa exploratoria

Hay 160 emprendimientos con diferente grado de avance en distintos puntos del país. De ese total, un 78% aún se encuentra en una instancia de exploraciones o prospecciones. Apenas un 14% se halla en fase operativa. | » **10**



POR CINCO ÁREAS INACTIVAS

Mendoza recibió ofertas petroleras por más de u\$s 30 millones

Aconcagua Energía presentó una propuesta económica para desarrollar Payún Oeste, al tiempo que Selva María Oil hizo lo mismo por Bajada del Chachahuen. | » **17**



ECO MINERA S.A.
Excelencia en Servicios Mineros



www.ecominera.com.ar

Nota de tapa

“Estamos más cerca de la decisión de reanudar las operaciones de Casposo”

La reactivación de la mina calingastina se encuentra en los planes de Austral Gold. Así lo confirmó el CEO de la compañía, Stabro Kasaneva, tras dar a conocer los positivos resultados de la última actualización de recursos en el emprendimiento.



Para Kasaneva, los interesantes resultados en la actualización de estimación de recursos minerales configuran una consolidación del inventario de existencias del proyecto y acerca a la decisión de reanudar las operaciones mineras en Casposo

Austral Gold dio cuenta de los interesantes resultados obtenidos en la actualización de estimación de recursos minerales llevada a cabo en Casposo, iniciativa situada alrededor de 150 kilómetros (km) al noroeste de la ciudad de San Juan,

en el departamento de Calingasta. En palabras de Stabro Kasaneva, CEO y director ejecutivo de la empresa, los últimos datos registrados configuran una consolidación del inventario de existencias del proyecto. “Esto nos acerca a la decisión

de reanudar las operaciones mineras en Casposo”, anticipó. La información relevada, precisó, se basa en las actividades de perforación y exploración que Austral Gold ejecutó mayormente entre los años 2020 y 2022, sin soslayar

los trabajos de pruebas metalúrgicas implementados en la mina. “Planeamos seguir manteniendo informados a nuestros grupos de interés con más actualizaciones del proyecto a medida que tengamos novedades”, prometió.

X
Seguinos en
**inversor energetico
y minero**
Todos los negocios
en un solo medio

TEKNO BOMBA
Putzmeister
**EQUIPO DE HORMIGÓN PROYECTADO
PARA TÚNELES Y MINERÍA**

Teknobomba S.A. Representante Putzmeister
Santa Rosalía 1860 San Andrés | Buenos Aires - Argentina | CP 1651
Tel/Fax: +54 11 4752-4751
www.teknobomba.com

NÖLLMED
Logstrup

La principal demanda hoy es la seguridad personal. Los Sistemas Omega presentan los más altos estándares de seguridad:

- Prueba tipo IEC 60439-1 / 61439-1.2.
- Pruebas de Arco Interno IEC 61641.
- Protección contra sección de arco.
- Protección de arco en unidad.
- Areas de inspección termográficas.
- Bloqueos mecánicos de seguridad.
- Protección interna IP20.

El Sistema Omega de envoltorio provee el conjunto más firme adaptable:

- Perfil de 5 pliegos de alta resistencia.
- Material: Aluzinc 2 mm.
- Modular en 3 ejes.
- Puertas en 1.5 mm o 2.0 mm.
- Estándar IP44 (opcional IP54)
- Colores especiales a pedido.
- Cortes personalizados.

HASTA 630 AMP
MINI UNIDAD EXTRASILE HASTA 160 AMP
48 ARRANQUES CARROS CON COMUNICACIÓN 63 AMP

Mail: aplicaciones@nollmann.com.ar
ventas@nollmann.com.ar
Web: www.nollmed.com.ar
Telefono: 5245-6625 (Rotativas)

Stabro Kasaneva. CEO de Austral Gold

Alfredo Vitaller. VP de Asuntos Corporativos de Josemaría



“Se está gestando un súper ciclo del cobre”

La Argentina tiene en pleno desarrollo su extracción de oro y plata, además de un emergente negocio del litio. De acuerdo con Alfredo Vitaller, referente de Josemaría y la CAEM, llegó el momento de activar la producción cuprífera a gran escala.

La iniciativa, recordó el directivo, ingresó a una etapa de cuidado y mantenimiento durante el segundo trimestre de 2019. “Las labores de exploración que comenzaron en el último trimestre de ese mismo año se retomaron con el objetivo de reanudar las tareas de procesamiento”, explicó.

En el último trimestre de 2023, reveló, los esfuerzos exploratorios se focalizaron en la revisión e interpretación de áreas objetivo dentro del complejo minero que conforman Casposo y Manantiales. “Estas actividades incluyeron el diseño preliminar de un plan de perforación en la zona Cerro Amarillo para definir la realización de nuevos pozos a lo largo de 2024”, puntualizó.

Adicionalmente, detalló, Austral Gold contrató a un consultor independiente para encarar la estimación de recursos minerales, abarcando las áreas de Manantiales, Mercado, B-Vein y Julieta. “La idea es confirmar una reserva de mineral de 250.000 onzas de oro equivalente, volumen que podría permitirnos una producción anual de entre 30.000 y 35.000 onzas en caso de reanudar las operaciones”, cuantificó.

Operación combinada

Originalmente operado por Troy Resources Argentina, Casposo es un proyecto de oro y plata de pequeña minería que se localiza en el borde oriental de la Cordillera Frontal, por debajo de los 2.500 metros de altura sobre el nivel del mar. Vale resaltar que en la zona no hay glaciares ni nacientes o fuentes de agua, por lo que su desarrollo no afecta en mayor medida al medio ambiente.

La mina fue diseñada para ser explotada bajo la modalidad ‘a cielo abierto’ en una etapa inicial, y de manera combinada en una segunda instancia. Desde un primer momento, en efecto, contempló la ejecución conjunta de trabajos mineros tanto sobre la superficie como subterráneos. Para 2018, la producción del complejo estaba por debajo de los niveles esperados. Su paralización en 2019 se fundamentó esencialmente a partir del descenso del precio internacional que por entonces verificó la plata. Para alentar esperanzas en torno a una posible reactivación de la mina, fue clave la obtención del área Manantiales. ✱



Alfredo Vitaller

La conformación de la Mesa del Cobre y la sanción del Régimen de Incentivos para las Grandes Inversiones (RIGI) alientan las esperanzas de un despegue sectorial en la Argentina. Así lo cree Alfredo Vitaller, vicepresidente de Asuntos Corporativos de Josemaría y directivo de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM). “Analizar la potencialidad de nuestros recursos, sabiendo que compartimos la Cordillera de los Andes con Chile, nos obliga a ser optimistas en cuanto al desarrollo de emprendimientos de envergadura”, expresó.

A través de beneficios fiscales, aduaneros y cambiarios, subrayó, el Gobierno nacional busca dar respuestas a los requerimientos que tienen los proyectos de cobre para progresar. “Más allá de sus distintos grados de avance,

iniciativas de la magnitud de Josemaría en San Juan, MARA en Catamarca o San Jorge en Mendoza, entre otras, comparten la necesidad de inversiones realmente importantes. La concreción de propuestas de esa clase podría dar lugar a exportaciones por u\$s 9.000 millones anuales en la próxima década”, estimó.

Para entender la magnitud de esa cifra, comparó, hay que considerar que en 2023 toda la actividad minera nacional colocó envíos al exterior por u\$s 4.000 millones. “Si a las proyecciones del cobre se añade el crecimiento previsto para el negocio del litio, podríamos calcular exportaciones por u\$s 12.000 millones anuales durante varios años”, anticipó el directivo.

Para que eso suceda, advirtió, no alcanzará con mejorar las condiciones de inversión y garantizar la estabilidad normativa. “Hará falta un gran desarrollo de proveedores y contratistas. Son múltiples los desafíos a sortear en términos de infraestructura. Y también se requerirá mucho capital humano especializado”, señaló.

La Argentina, calificó, es un mercado joven en términos de desenvolvimiento minero. “Con la puesta en marcha de solo seis iniciativas cupríferas, tres de las cuales se ubican en suelo sanjuanino,

en el corto plazo nuestro país podría producir 1,1 millones de toneladas (Tn) del recurso. Ese arranque derivará en una auspiciosa ola de exploración y desarrollo que ayudará a cubrir las cada vez mayores exigencias del mercado mundial. Con una demanda creciente y precios que tenderán al alza, se está gestando un súper ciclo del cobre”, aventuró.

Tres motores

Por estos días, resumió Vitaller, la minería argentina está impulsada por tres motores de desarrollo: el del litio, el del oro y la plata, y el del cobre. “El primero de esos rubros muestra un escenario floreciente, con inversiones, desarrollo y perspectivas de crecer mucho. Distinto es el caso de los metales preciosos, que presentan un estadio más avanzado, por lo que exigen nuevas exploraciones para no ingresar a su etapa final de desarrollo”, apuntó.

Con respecto al cobre, recalzó, el panorama luce verdaderamente prometedor. “La ventana de oportunidad es excelente. El país puede entrar próximamente en el top-10 mundial de producción, incrementando en 2,5 veces sus actuales exportaciones mineras y atrayendo inversiones por u\$s 20.000 millones”, proyectó. ✱



Indumentaria

info@yard-sport.com.ar

www.yard-sport.com.ar

“No solo nos enfocamos en el litio, sino también en las comunidades”

Las labores de Posco Argentina no se limitan a la búsqueda de la excelencia productiva. Según el director de Relaciones Gubernamentales de la compañía, Young Jo Kook, la idea es impulsar la participación comunitaria y la formación de mano de obra local.



el directivo durante su disertación en el Seminario ‘Industria del Litio y Salmuera de Litio en Argentina’, que se celebró en el auditorio de la Facultad de Tecnología y Ciencias Aplicadas de la Universidad Nacional de Catamarca (UNCA).

Efectivamente, remaró, la intención de la subsidiaria local de la firma de capitales surcoreanos es captar mano de obra especializada de la zona. “Uno de los objetivos que tenemos es contar con recurso humano calificado del medio local, por lo que hicimos recientemente un evento para que postulantes conozcan nuestra organización y recibir sus currículum vitae”, afirmó.

La obtención del recurso, expuso Jo Kook, es clave para contribuir con la transición energética que se impone como una necesidad a escala global. “Nuestra misión es producir carbonato de hidróxido de litio para alimentar baterías de automóviles eléctricos”, especificó.

El ejecutivo destacó que por estos días Posco Argentina tiene en construcción una planta

comercial de fosfato de litio en el Salar del Hombre Muerto (del lado catamarqueño) y otra de hidróxido de litio en el parque industrial de General Güemes (en Salta). En la actualidad, detalló, las obras les brindan empleo a unas 1.600 personas (alrededor de 800 en cada complejo).

Cooperación biprovincial

A principios de año, con la aprobación del Informe de Impacto Ambiental para la etapa de exploración del proyecto Sal de Oro, en la localidad catamarqueña de Antofagasta de la Sierra, Posco Argentina recibió la autorización para iniciar las obras de construcción de una planta de litio.

La empresa había prometido una inversión de u\$s 800 millones para industrializar la denominada ‘zona de cooperación biprovincial’ de Catamarca y Salta. El reporte ambiental aprobado por el Ministerio de Minería catamarqueño brinda la habilitación para comenzar con la construcción de los caminos de



acceso; las plataformas de perforación; los pozos productivos y exploratorios; el salmueroducto y las piletas de preconcentración, posencalado y licor madre; la planta de almacenamiento de ácido clorhídrico y la planta de almacenamiento de cloruro de calcio.

Las proyecciones de Sal de Oro prevén que el lanzamiento productivo se dé en 2025. El emprendimiento tendrá un tiempo estimado de vida útil de 25 años. En una primera instancia, la iniciativa alcanzará una capacidad de 20.000 toneladas (Tn) de hidróxido de litio anuales. ✦



PYRE S.A.

INGENIERIA Y DESARROLLO DE TABLEROS DE POTENCIA Y DE CONTROL, CON CONCEPTOS DE “INDUSTRIA 4.0”

INTEGRADORES HOMOLOGADOS **ABB**

+54 9 266 4487651

pyre.sa

pyre@pyre.com.ar

www.pyre.com.ar

Servicios Mineros

ARGENTINE SUPPLY S.A.S



ARGENTINE SUPPLY
SERVICIOS MINEROS



Diseño, Montaje y Mantenimiento
Piping y Tuberías Industriales



Quiénes Somos?

Somos una empresa radicada en la provincia de Salta que se desarrolla en el campo de la ingeniería de nuevos proyectos, brindando servicios de Montajes industriales, soldaduras especiales, Piping, Mantenimiento, END y reformas en plantas operativas. Contamos con personal altamente calificado para cada actividad desarrollada; el cual nos convierte en un socio estratégico para los clientes que confían en Argentine Supply



MISIÓN



VISIÓN



VALORES

- Compromiso Social
- Compromiso con el Cliente
- Seguridad y Medio ambiente
- Capacidad de aprendizaje
- Trabajo en equipo
- Trazabilidad
- Ética Empresarial
- Foco de resultados

www.argentinesupply.com - Metán - Salta
supplychain@argentinesupply.com
Tel. +54 9 387 216-1541

“La minería argentina recuperará la confianza de los inversores”

El RIGI favorecerá notablemente la estabilidad fiscal y reducirá la presión tributaria que castiga a las empresas mineras. Así lo cree el titular de la CAEM, Roberto Cacciola, quien se mostró entusiasmado sobre el futuro inmediato del sector.



Roberto Cacciola

Dos son las ventajas esenciales que implica el Régimen de Incentivos a las Grandes Inversiones (RIGI) para promover un mejor desenvolvimiento del segmento minero en todo el país, según la mirada de Roberto Cacciola, presidente de la Cámara Argentina de Empresas Mineras (CAEM). En primer

término, expuso, contribuye decididamente con la recuperación de la confianza de los inversores internacionales. “Por distintos motivos, en los últimos años la Argentina ha perdido credibilidad en los mercados. En materia minera, en particular, se han verificado dificultades macroeconómicas que nos restaron mucha estabilidad”, describió el referente sectorial, quien disertó en el auditorio ‘Emar Acosta’ de la Legislatura de San Juan.

En ese sentido, opinó, el RIGI se erige como una herramienta de enorme utilidad para volver a ser una plaza atractiva. “Estamos ante la posibilidad de tener nuevamente una estabilidad fiscal real”, aseveró. A su criterio, la Ley de Inversiones Mineras configura

una excelente legislación, pero no fue respetada en su totalidad durante un largo tiempo. “Este marco normativo vuelve a poner sobre la mesa el respeto por la seguridad fiscal. Sirve para darle tranquilidad a quienes apuesten por nuestro país”, recalzó.

En segunda instancia, agregó, el RIGI posibilitará manejar un régimen tributario más idóneo. “Hoy la Argentina no es competitiva en términos impositivos. Y no se trata de un problema ligado a la magnitud de las tasas, sino que tiene fundamentalmente que ver con lo que se grava en el mundo y lo que grava aquí”, comparó.

El país, sostuvo, posee un sistema tributario que grava el ingreso y no la utilidad, lo cual se visibiliza



Según Cacciola, el RIGI favorecerá notablemente la estabilidad fiscal y reducirá la presión tributaria que castiga a las empresas mineras

claramente en la actividad minera. “Al eliminar las retenciones a la minería, se mejorará la situación tributaria del rubro, dotando de un mayor nivel de competitividad al país”, expresó.

Beneficios concretos

Que el RIGI aportará beneficios a la Argentina, prosiguió Cacciola, no es simplemente una presunción, sino que ya puede constatarse de manera concreta. “La decisión tomada por Lundin y BHP constituye un positivo ejemplo de esto”, especificó. Será clave, resaltó, aprovechar el acotado período

de adhesión desde el punto de vista de las empresas. “Hay un plazo inicial de dos años, con la posibilidad de prorrogarlo un año más. Si somos inteligentes, el RIGI nos va a permitir que las decisiones de inversión se adelanten”, enfatizó.

De ese modo, anticipó, se dará una favorable integración público-privada, además de una mejor articulación con los proveedores. “Para adquirir licencia social, la minería tiene que generar empleo, apoyar el desarrollo de la cadena de valor e interactuar provechosamente con las autoridades de turno”, concluyó. ✱

Oil & Gas

DESDE 1948 TRABAJANDO POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS



75 años
CONTENIENDO VALOR



Bulks para cemento



Estaciones para combustible



Piletas



Cajas para arena última milla



Semirremolques para ácidos, colchoneros, petróleo, agua



Golpeadores y recipientes Asme VIII DIV 3

bertotto-bogllione.com

 bertottobogllione
  bbogllione
  bertottobogllioneok
  bertotto-bogllione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina



ASME
CERTIFIED TO THE STANDARD



WIRING ELECTRIC

Ingeniería Eléctrica. Ensayo VLF de cables. Ensayo de Transformadores. Mantenimiento Eléctrico en Media Tensión.

+54 9388 3444158

ventas@wiringelectric.com.ar

www.wiringelectric.com.ar

Global network
www.inversorenergetico.com Online

¿Hasta dónde deseas llevar tu negocio hoy?

Brindamos soluciones logísticas eficientes para que tu próxima operación de comercio exterior sea más rentable.



Your business, **running**



Your business, **but simpler**

www.southcrosslog.com
www.crosscou.com



ARG

Ciudad de Buenos Aires

Av. Libertador 218 13° - Tel. +54 11 5218 8188

Aeropuerto Ministro Pistarini

Ezeiza - Tel. +54 11 5218 8188

Salta | Zuviria 2475 - Tel. +54 11 5218 8188

argentina@southcrosslog.com

BOL

Santa Cruz de la Sierra

Edificio Rolea Center, Equipetrol Norte | Calle J
N° 120, Oficina 3A - Tel. +591 3344 4963/4342
bolivia@southcrosslog.com

ESP

Madrid | Av. Fuentemar 20, Piso 3, oficina 2, 28823 Coslada
spain@southcrosslog.com

GUA

Ciudad de Guatemala

Torre Citibank 3, Avenida 13-78, nivel 8, zona 10
oficina 23 - Tel. +502 2384 2402 PBX 1052
guatemala@southcrosslog.com

PAR

Asunción

O' Leary 819, Esquina Humaitá - Tel. +595 21 491135/442179/442158
paraguay@southcrosslog.com

SAL

San Salvador

elsalvador@southcrosslog.com

URU

Montevideo

Buenos Aires 574, Oficina 1 - Tel. +598 2915 1227
uruguay@southcrosslog.com

“Seguiremos ejecutando políticas públicas para acompañar la minería”

El Estado salteño no concibe el desarrollo minero como una mera actividad generadora de regalías. Según el vicegobernador Antonio Marocco, la industria es una fuente de oportunidades de empleo genuino y progreso comunitario.



Antonio Marocco

Salta se consolida como un polo de innovación, sostenibilidad y crecimiento para la minería del futuro. Así lo reivindicó Antonio Marocco, vicegobernador y presidente de la Cámara de Senadores provincial, durante la inauguración de Argentina Mining 2024. “En relación con la edición pasada

se observa un gran crecimiento de la muestra, lo que a su vez da cuenta de la expansión que viene experimentando esta industria. Realmente podemos decir que en esta oportunidad se ‘rompió el molde’, con más de 1.000 personas escuchando en vivo cuáles son las políticas mineras de la Nación y de la provincia. Estamos atravesando un momento muy interesante”, indicó.

Según sus palabras, la gestión que encabeza el gobernador Gustavo Sáenz tiene un compromiso claro con la transparencia y la legalidad que ha permitido atraer inversiones significativas y generar empleo de calidad, además de fomentar el progreso comunitario y el cuidado del medio ambiente. “Ese es el camino por el que vamos a seguir avanzando”, prometió.

En su carácter de encuentro que reúne a empresarios mineros, proveedores, funcionarios públicos y miembros de instituciones financieras, expuso, Argentina Mining cumple un rol clave para favorecer el análisis del presente y el futuro del sector minero en la Argentina. “Se erige, además, como una importante oportunidad para establecer contactos de negocios, conocer productos y servicios e informarse sobre los últimos avances del segmento”, resaltó.

Para lo que viene, proyectó, Salta seguirá apostando de manera firme por el desarrollo minero. “Lo haremos de la mano de políticas públicas que permitirán poner en valor los recursos disponibles y que no se limitarán a recaudar regalías para las arcas provinciales,

sino que apuntarán a gestar un beneficioso proceso colaborativo con la participación de las comunidades”, remarcó.

A lo largo de los últimos años, repasó, la actividad minera evolucionó progresivamente en Salta, pasando de una instancia preindustrial a su actual etapa de desarrollo a escala, lo que torna posible augurar un porvenir auspicioso. “El objetivo primordial del Estado, en el acompañamiento de ese proceso virtuoso, es ayudar a mejorar día a día la vida de los salteños”, completó.

Amplia trayectoria

Periodista con un largo recorrido en el sector público, Marocco fue secretario legislativo de la Cámara de Senadores de Salta

entre 1973 y 1974, coordinador de la Dirección de Cultura de la provincia entre 1983 y 1985, y diputado por el departamento de la Capital entre 1985 y 1989. Se desempeñó como secretario de Prensa provincial entre 1990 y 1991, y luego ejerció el mismo cargo, pero en el Municipio de Salta, entre 1996 y 1997. Fue nuevamente elegido diputado en 2005, aunque interrumpió su mandato en 2007 para pasar a formar parte del Gabinete de Ministros de Juan Manuel Urtubey.

En 2010 ejerció como coordinador de Asuntos Políticos de la Gobernación. Nueve años más tarde Sáenz lo escogió como compañero de fórmula y lo llevó a su actual puesto de vicegobernador. ✦



SOLDADURAS CENTRO S.A.

INNOVACION EN SOLDADURA Y CORTE

Aleaciones especiales - Electrodo - Alambres - Varillas.
Máquinas y Equipos de Soldadura y Corte.

011 5311-7261

www.soldadurascentro.com.ar

Calle 10 (Ex Guido Spano) N°3564, | B1672ACR - Villa Lynch - Pdo. San Martín
Tel.: (011) 4754-3500 / 0353 / 0349 | ventas@soldadurascentro.com.ar



Fabricación y comercialización de componentes oleohidráulicos de calidad adaptables a las distintas necesidades del mercado.




- BOMBAS Y MOTORES DE ENGRANAJES**

- MOTORES HIDRÁULICOS ORBITALES**

- VÁLVULAS DE CONTROL DIRECCIONAL**

- VÁLVULAS AUXILIARES**

- PRODUCTOS ESPECIALES**


Francisco de Arteaga 2225, B° Villa Adela
X5011CXG - Córdoba, Argentina
Tel./Fax: 54 351 4650012 (L. rotativas)
E-mail: info@pilmhor.com.ar



pilmhor.com.ar

WHATSAPP VENTAS
351 3455614






- AISLACIONES TÉRMICAS
- ANDAMIOS MULTIDIRECCIONALES
- TRACING ELÉCTRICO
- PROTECCIÓN PASIVA CONTRA EL FUEGO
- REMOCIÓN DE ASBESTO
- PINTURA E IMPERMEABILIZACIÓN INDUSTRIAL
- SERVICIOS Y FACILIDADES INDUSTRIALES



MULTIPOL
Servicios Industriales

Bdo.de Yrigoyen 864, Zárate. C.P.2800, Bs. As.

+54 03487 424352
multipol.com.ar

info@multipol.com.ar
 @multipolserviciosindustriales

Casi un 80% de los proyectos mineros está en etapa exploratoria

Hay 160 emprendimientos con diferente grado de avance en distintos puntos del país. De ese total, un 78% aún se encuentra en una instancia de exploraciones o prospecciones. Apenas un 14% se halla en fase operativa.

En la actualidad se registran 22 proyectos mineros en operación en toda la Argentina. El oro es el principal recurso producido, seguido por la plata, el litio y el carbón, en ese orden. El 77% de los emprendimientos se realiza en las provincias de Santa Cruz y Jujuy. Veladero, en suelo sanjuanino, es una de las iniciativas más relevantes que están en marcha a escala nacional. Esos datos se desprenden de un reciente informe realizado por el Instituto Nacional de Tecnología Industrial en colaboración con la Secretaría de Industria y Comercio que conduce Pablo Lavigne.

De acuerdo con el relevamiento, la actividad adquiere un perfil de especialización según cada jurisdicción provincial. “El segmento metalífero se destaca en la mayoría de las provincias mineras: Santa Cruz, San Juan, Catamarca, Salta y Jujuy. El litio se concentra en las provincias de Catamarca y Jujuy”, puntualiza. En cuanto al resto de los minerales, el reporte menciona el carbón de Santa

Cruz y las rocas de aplicación de Buenos Aires y Córdoba, entre otros distritos. La producción de oro, detalla, se da fundamentalmente en San Juan (sede de Veladero y Gualcamayo), Santa Cruz (Cap-Oeste, Cerro Negro, Cerro Vanguardia, Cerro Moro, Las Calandrias y Don Nicolás), Catamarca (Farallón Negro), Jujuy (Ajedrez, Córdoba, Mina Catalina Li) y Salta (Lindero). La extracción de plata, por su parte, se lleva a cabo sobre todo en Santa Cruz (San José, Cerro Moro, Cerro Negro, Cerro Vanguardia y Don Nicolás) y Jujuy (La Providencia y Puna Operation).

Con respecto al litio, la producción se concentra exclusivamente en los salares de la Puna, en Catamarca y Jujuy. “Existen tres proyectos operativos: Fénix, en el Salar del Hombre Muerto (en Catamarca); Olaroz, en el salar que lleva su nombre (en Jujuy) y Caucharí-Olaroz (también en suelo jujeño), a los que acaba de sumarse Centenario Ratones (en Salta)”, especifica el trabajo. La minería, reivindica,



es una actividad federal con 160 emprendimientos en diferentes estados de situación. “El 78% de ellos está en la etapa de prospección y exploración y evaluación, lo que permite inferir un crecimiento del sector de cara a los próximos años, con su respectivo impacto en las economías nacional y regionales. Solo el 14% de los proyectos se encuentran en operación y un 1% en reingeniería. Los principales minerales son litio (30%), oro (28%), plata (16%) y cobre (14%)”, cuantifica.

Divisas y empleos

Como ámbito generador de divisas netas, indica el reporte del INTI y la Secretaría de Industria, la actividad minera argentina exhibe un perfil eminentemente exportador, además de crear puestos de empleo de elevada calificación en relación con el promedio de la economía. “Genera encadenamientos productivos y desarrollo de proveedores en diversos sectores, como la industria, los servicios, la logística, el

comercio, entre otros”, resalta el informe.

Alrededor de un 57% del valor de la obtención de recursos mineros, puntualiza, corresponde al oro, un 16% a la plata y un 7% al litio (entre carbonato y cloruro). “Estos tres minerales concentran más del 80% de la producción minera. Menor peso adquiere la minería no metalífera (con las rocas de aplicación que aportan un 15% y otros minerales, alrededor de un 3%)”, compara. ✦

WARBEL

SOLUCIONES EN MOVIMIENTO

Especialista en productos y servicios para la industria de la transmisión. Comprometidos en un proceso continuo de tecnificación con constante capacitación de nuestro personal.

Empalmes mecánicos, en frío y vulcanizados

Engomado de rolos - reparaciones preventivas

Asesoría para el control de derrame y polución en cintas transportadoras - limpieza de Silo

Ingeniería al servicio de soluciones

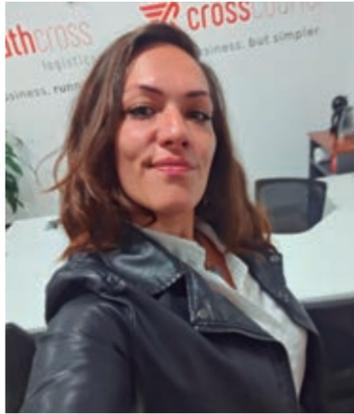



WWW.WARBEL.AR



Garantizan la eficiencia en la comercialización de minerales en el NOA

Con una oficina en Salta y amplia experiencia en la gestión de productos mineros, SouthCross Logistics ofrece servicios de courier mediante su unidad de negocios Crosscourier, promoviendo el control directo de las operaciones y la reducción de costos.



Noelia Salice

Especializada en operaciones de importación y exportación, hace más de un año que la empresa SouthCross Logistics viene ofreciendo el conocimiento y los servicios de su unidad de negocios de courier en la zona del Noroeste Argentino (NOA), interactuando desde allí con sus oficinas en Bolivia. La disponibilidad de una oficina en Salta brinda múltiples ventajas a los clientes de SouthCross y Crosscourier, especialmente considerando la importancia del NOA como una región rica en recursos metalíferos y en litio.

En ese sentido, la presencia local favorece el control directo, permitiendo tener “ojos sobre la carga”, lo que facilita la supervisión de consolidaciones, la resolución rápida de cualquier complicación y la verificación en tiempo real de que todos los procesos se lleven a cabo de manera correcta y eficiente. Un ejemplo de esto lo aporta Noelia Salice, *Branch Leader* NOA para la compañía. “En un caso reciente de consolidación de concentrado de cobre, nuestra presencia en el depósito fiscal nos permitió detectar a tiempo que algunos bolsones que contenían el material se habían perforado por el calor, evitando costos de estadía elevados para el cliente”, resalta.

Al estar asentada en Salta, además, la firma puede actuar rápidamente para solucionar problemas que, de no atenderse de inmediato, generarían gastos significativos. En el caso mencionado, se evitó un costo diario de \$ 5 millones en estadía de camiones al coordinar velozmente el suministro de bolsones de repuesto y realizar el recambio para continuar con la consolidación sin demoras adicionales. Tener una

oficina local también facilita la coordinación de unidades adecuadas para las condiciones particulares de la región, como el uso de camiones equipados para la altura y terrenos de ripio o laja. Esto asegura que el transporte se realice de manera segura y eficiente, minimizando riesgos y costos.

SouthCross Logistics posee una sólida experiencia en la gestión de minerales metalíferos, apoyados por una operación líder en volumen de carga minera en Bolivia. Gracias a eso, pueden replicar este éxito en la región del NOA, ofreciendo servicios específicos y personalizados para las necesidades únicas de los clientes.

Servicios integrales

SouthCross brinda una solución integral que incluye desde la exportación de muestras de suelo hasta la importación de repuestos urgentes, con un servicio de courier 24 horas entre Ezeiza y Salta. Además, maneja todas las formas de transporte (aéreo, marítimo, terrestre y carga de proyectos), proporcionando servicios aduaneros a



través de su equipo especializado de despachantes. Asimismo, está en condiciones de gestionar desde la importación de repuestos urgentes hasta maquinaria pesada, incluyendo carga Ro-Ro y plantas completas (plantas 'llave en mano'), con una logística que garantiza la entrega eficiente en cualquier

punto de la región, incluso en la Puna. Finalmente, su membresía en la Asociación Internacional de Litio posiciona a la firma como un socio estratégico a nivel sectorial, ubicándola a la vanguardia en el desarrollo de soluciones logísticas innovadoras y sostenibles para la industria. ✦

Construyendo confianza

Proyecto Flowlines.
Montaje de ductos.
Yacimiento de Vaca Muerta - Neuquén.



MJLICJC

Ofrecen soluciones logísticas para acompañar el crecimiento minero

Quando entren en marcha los proyectos que hoy están en exploración, habrá limitaciones en el plano logístico. Consciente de ello, Patricia Pérez Bertinatti, representante de Logísticas Integrales, confía en el aporte vital que puede brindar su firma.



Patricia Pérez Bertinatti

Como holding con más de 34 años de presencia en el mercado logístico de la Argentina, Logísticas Integrales quiere pisar fuerte en la industria minera. “Hace dos años que estamos participando activamente en el desarrollo sectorial en el norte del país, con foco en Salta, Jujuy y Catamarca, economías cada vez más dinamizadas por el negocio del litio”, señaló, Patricia Pérez Bertinatti gerente general de Nuevos Negocios en la empresa.

La gama de servicios que provee la firma, expuso, es bastante amplia y abarcativa. “No nos

dedicamos exclusivamente a la logística tradicional de camiones semi, sino que también ofrecemos maquinarias, todo lo que es línea amarilla, carretones, combis para traslado personal y alquiler de equipos”, enumeró.

La idea, reveló, es seguir consolidando el crecimiento de Logísticas Integrales en un ámbito tan desafiante como el minero y posicionándola como socia estratégica de las compañías del sector. “La gestión logística desempeña un papel protagónico en este segmento, que por estos días se encuentra en plena etapa



Para Bertinatti, la idea es seguir consolidando el crecimiento de Logísticas Integrales en un ámbito tan desafiante como el minero y posicionándola como socia estratégica de las compañías del sector

de expansión. Cuando los proyectos que hoy están en fase de exploración comiencen a producir, este tema seguramente será un ‘cuello de botella’”, advirtió.

Si se tiene en cuenta ese desafío, sostuvo el directivo, la clave pasará por asegurar la mayor eficiencia posible en la prestación de los servicios, y quizás no tanto la volumetría”, resaltó. Será fundamental,

prosiguió, garantizar flotas en condiciones, asegurar el mantenimiento de equipos y cumplir con los tiempos que requiere el mercado. “Las empresas mineras son súper exigentes en ese aspecto. Si bien la industria tiene visión a 40 años, sus necesidades se relacionan con lo inmediato”, explicó. En ese sentido, ponderó, Logísticas Integrales está recertificada a nivel

ISO y dispone de una vasta línea de proveedores de probada excelencia para suplir eventuales faltantes. “Nuestro compromiso es, ante todo, con la calidad”, remarcó.

Grandes expectativas

Como punto neurálgico del desarrollo minero en el Noroeste Argentino (NOA), la provincia de Salta luce –a los ojos de Pérez Bertinatti– como una plaza excelentemente posicionada para la inversión. “Todos estamos a la expectativa de lo que suceda con Taca Taca y con otras iniciativas. La minería es una industria que permite proyecciones a largo plazo. Eso nos entusiasma sobremanera”, manifestó.

Es importante, a su entender, que se siga avanzando en términos regulatorios y de incentivos para los inversores. “Por nuestra parte, iremos paso a paso, con firmeza, pero sin urgencia. En el ADN de la compañía no figura hacer locuras, sino todo lo contrario. Lo logrado desde que empezamos a incursionar en el negocio minero nos da la pauta de que no nos hemos equivocado y de que estamos en el camino correcto”, sentenció. ><



Fabricación de Caños, Tanques y Accesorios en PRFV (Plástico Reforzado con Fibra de Vidrio)

Fabricación de Piezas y Equipos Especiales

Revestimiento interno de tanques

Servicios de Ingeniería, Montaje y Mantenimiento.

AISTER
PRFV - Caños - Tanques - Accesorios

www.aistersrl.com.ar - aisterbb@rcc.com.ar - (0291) 456-1324



COMODIDAD QUE RESISTE, PROTECCIÓN QUE PERDURA

BIG NORTH
UNIFORMES MINEROS
DE ALTO RENDIMIENTO

+54 9 3874 11-2253 @bignorthargentina/ www.bignorth.com.ar

“Solo explotamos minerales industriales amigables con el medio ambiente”

San Luis reafirmó su posición restrictiva en torno a la extracción de metales. El director de Minería provincial, Juan Fernández, descartó la posibilidad de autorizar un proyecto de explotación de recursos metalíferos en Río Grande.



Según Fernández, se velará por el estricto cumplimiento de las leyes ambientales y mineras que tiene la provincia de San Juan, y también remarcó que no se desarrollará ninguna operación que no sea amigable con el medio ambiente

La posibilidad de que la empresa Cóndor Prospecting explote la mina La Bolsa, en la localidad de Río Grande, en San Luis, motivó aclaraciones por parte del director de Minería puntano, Juan Fernández. Según sus precisiones, no hay chances concretas de que se realice una explotación metalífera en la zona. “La notificación que recibieron los vecinos de El Trapiche correspondía a un trabajo de la gestión anterior. El expediente que comunicaba la otorgación del diseminado de oro y cobalto data de octubre del año pasado. Debido a la falta de una transición ordenada, no teníamos conocimiento puntual sobre el proyecto”, admitió el funcionario.

No obstante, remarcó, se velará por el estricto cumplimiento de las leyes ambientales y mineras que tiene la provincia. “No se desarrollará

ninguna operación que no sea amigable con el medio ambiente”, garantizó.

San Luis, aclaró, solo es sede de actividades mineras tradicionales, las cuales se vinculan con la obtención de recursos minerales industriales. “No daremos ningún permiso para la extracción de metales”, afirmó.

El proyecto La Bolsa, indicó, trata de diseminados de oro y cobalto. “En caso de que Cóndor Prospecting quisiera desarrollar una mina, primero debería cumplir ciertos requisitos que corresponden al marco normativo”, sentenció. Desde su gestión, prometió, se harán valer el Código de Procedimiento Minero y el Código de Minería, aparte de otras leyes vigentes, como las del Sistema de Áreas Naturales Protegidas. “San Luis no prohíbe la minería. Lo

que sí se encuentra expresamente prohibido en nuestra provincia es el uso de ácidos. Esto torna poco factible, por caso, la instalación de una planta de concentración”, sostuvo.

Al ser “madre de industrias”, calificó, la minería es una de las primeras actividades que incorporó la protección del medio ambiente como condición *sine qua non* para el desenvolvimiento de proyectos de explotación. “Cuando la empresa presente el informe de impacto ambiental de su iniciativa, el cual deberá ser aprobado en cada uno de sus aspectos, la comunidad

será debidamente informada de todos los detalles. En caso de apartarse de lo que fija nuestra legislación, que es muy clara con respecto al cuidado ambiental, la propuesta no llegará a ninguna instancia productiva”, recalcó.

Minerales industriales

Hasta que a no se cuantifique el mineral de un depósito, aseveró Fernández, resultará imposible determinar la viabilidad económica de un proyecto de explotación. “A diferencia del oro en vetas, tal como el que existe en La Carolina,

el diseminado abarca una superficie mayor y alberga una proporción metalífera menor. Eso obliga a aumentar el volumen de molido”, especificó.

Es ínfima, opinó, la posibilidad de hallar en Río Grande un yacimiento metalífero de envergadura, tal como los que se detectan en la Cordillera de los Andes. “San Luis es una provincia minera, pero de recursos de segunda y tercera categoría. Junto con Córdoba y las Sierras Pampeanas, somos uno de los principales productores de minerales industriales a escala nacional”, distinguió. ✧



Venta de sellos hidráulicos, mangueras y conexiones, abrazaderas, carbones y sellos grafitados, manómetros e instrumentos de medición, arandelas de cobre, seguros seguer, fabricación de piezas mediante planos de muestra.

Cipolletti 116 norte - Rivadavia - Provincia de San Juan - Teléfono 0264-5024808
Email: sefhydroaccesorios@live.com.ar - Expo San Juan Minera stand D-80

CLASSIC®
RENT A CAR

- Atención las 24 hs.
- Asesoramiento personalizado en la elección de la unidad que mejor se adapte a tus necesidades.
- Entregas y devoluciones de vehículos en el Aeropuerto y hoteles de la ciudad de San Juan. ¡Sin costo!



f Classic Rent a Car

Avda. Libertador Gral. San Martín 163 (Oeste) San Juan
0264 4224622 +54 9 264 5043333

Promueven la excelencia textil en la industria minera

La indumentaria de los operarios mineros exige el uso de telas técnicas y costuras reforzadas, tal como lo destaca Facundo Torán Gálvez, gerente general de Big North, firma dedicada a diseñar las mejores prendas para el desempeño sectorial.



Especializada en garantizar la excelencia textil para el desarrollo y la ejecución con seguridad de la actividad minera e industrial, Big North ofrece varias líneas de productos pensados especialmente para facilitar el desempeño sectorial. “Desarrollamos uniformes de alto rendimiento y camperas con detalles específicos para cada labor. Nos interesa que los operarios estén cubiertos en cuanto

a su capacidad de abrigo, pero también en términos de seguridad, visibilidad y uso de cintas reflectivas”, explicó Facundo Torán Gálvez, gerente general de la firma, con quien *El Inversor Energético & Minero* conversó en el marco de la feria Argentina Mining 2024.

La minería, expresó, constituye una industria sumamente exigente en materia de

indumentaria. “Somos conscientes de la responsabilidad que implica que la salud de los operadores esté en juego. En ese sentido, trabajamos con telas técnicas y costuras reforzadas para evitar desgarros y filtraciones. Asimismo, nuestras camperas Drytec, cuentan con telas de tres capas con membranas que permiten que los operarios estén más protegidos y aislados de las inclemencias del clima”, puntualizó. En apenas un año y medio, subrayó, Big North experimentó un gran crecimiento. “Tuvimos

alrededor de cinco meses de desarrollo de productos antes de su salida a la venta. No sólo queríamos ser aceptados por el mercado, sino también proyectar una permanencia en el tiempo”, aseveró.

En este lapso de éxito comercial, indicó el directivo, la empresa lanzó algunas líneas nuevas de chalecos, mamelucos térmicos y camperas. “Los requerimientos del mercado van cambiando y hay que estar atentos a ello. Nuestra intención es ir mejorando constantemente en función de las

necesidades de operadoras y contratistas”, señaló. La meta de la organización, anticipó, es continuar acompañando la expansión de la actividad minera en el norte del país. “Estamos muy entusiasmados con respecto al momento que vive esta industria y confiamos mucho en lo que se proyecta para los próximos años”, comentó.

Mejora continua

Para una empresa local como Big North, reconoció Torán Gálvez, constituye todo un desafío estar a la altura de los estándares de calidad que exige la minería. “Esta industria nos exige ser profesionales no solo en el producto final, sino también en todo su proceso de elaboración. Eso nos obliga a promover la mejora continua”, remarcó.

Los productos de la firma, reivindicó, son altamente competitivos. “Estamos capacitados para ser un socio estratégico de las compañías del sector”, afirmó.

De cara al futuro, pronosticó, la organización buscará expandirse en la región. “Ya empezamos a trabajar para Jujuy y Catamarca, sin perder de vista las posibilidades que abre Vaca Muerta en la Cuenca Neuquina. Queremos dejar de ser solamente referentes salteños y convertirnos en una marca regional”, definió. ✧



- ALQUILER Y VENTA DE CONTENEDORES MARINOS
- PAÑÓLES Y MODULOS HABITABLES
- CAMPAMENTOS MINEROS



549-3525-441252

549-351-3564307

ventas@chilear.com.ar



Soluciones GeoEspaciales

“Miramos distinto, encontramos respuestas, creamos valor”

Especialistas en Geotecnología:

Relevamientos Topográficos e Inspecciones Aéreas No Invasivas para la minería.

Certificaciones:

- ANAC
- ISO 9001 (en proceso de implementación)

Membresías:

- CAPMIN
- IDERA
- ISPRS
- CIPA HERITAGE

Contacto:

info@soluciones-geoespaciales.com
www.soluciones-geoespaciales.com

BHP, Rio Tinto y Shenhua, el podio de las mineras con más ganancias

Las 40 empresas más importantes del sector a nivel global sumarán este año ingresos por u\$s 792.000 millones y ganancias por u\$s 55.000 millones. En comparación con 2023, esos montos implicarán caídas de un 6% y un 36%, respectivamente.



Aunque no dejarán de registrar beneficios millonarios, en líneas generales 2024 no será un gran año para las principales operadoras mineras del planeta. De acuerdo con las proyecciones de PwC, las 40 empresas más grandes del sector recaudarán menos que la

temporada pasada. En concreto, sumarán u\$s 792.000 millones en ingresos y u\$s 55.000 millones en ganancias netas, cifras que se ubican un 6% y un 36% por debajo de las verificadas en 2023.

La australiana BHP, que opera Minera Escondida, el mayor yacimiento de cobre del mundo, se mantendrá en el primer lugar del ranking, seguida por la anglo-australiana Rio Tinto y por la china Shenhua Energy. Les siguen la suiza Glencore, que por primera vez en mucho tiempo quedó fuera del podio, y la brasileña Vale.

Completan el top-10 Freeport-McMoRan (de Estados Unidos), Fortescue Metals Group (de Australia), Saudi Arabian Mining Company (de Arabia Saudita), Newmont Mining Corporation (de Estados Unidos) y Zijin Mining

Group Company (de China), en ese orden. Siete de las 10 empresas mencionadas poseen un portafolio de activos mineros diversificado, mientras que una se dedica casi con exclusividad al carbón (Shenhua), otra al hierro (Fortescue) y la restante al oro (Newmont).

Otros jugadores relevantes del mercado minero internacional, pero que actualmente no atraviesan su mejor momento operativo, son la canadiense Barrick Gold y la británica Anglo American, que cayeron a los puestos 13° y 15°, en cada caso.

Vale aclarar que el listado de PwC solo contempla aquellas compañías que cotizan en bolsa, por lo que no figuran organizaciones como la chilena Codelco, que es la máxima productora de

cobre del mundo, pero cuya propiedad le pertenece en un 100% al Estado del país trasandino.

Pasos esenciales

A lo largo de 2023, los ingresos de las 40 mayores mineras fueron de u\$s 844.000 millones, lo que configuró una disminución de un 7% en comparación con la temporada previa. El EBITDA del grupo se contrajo un 26% hasta totalizar u\$s 216.000 millones, al tiempo que las utilidades netas cayeron un 44%, situándose en u\$s 89.000 millones.

PwC informó, además, que el año pasado aumentó el valor total de los acuerdos de fusiones y adquisiciones en el sector, sobre todo en relación con minerales críticos como el cobre y el litio,

esenciales para aplicaciones de energía renovable y tecnologías avanzadas. Las decisiones corporativas, indicó la consultora, se hallan cada vez más influenciadas por factores ligados a la sostenibilidad y la transición energética.

En un contexto global desafiante, explicó Leonardo Viglione, socio de PwC Argentina, la adopción de tecnologías innovadoras y prácticas sostenibles no solo es crucial para la supervivencia de la industria minera, sino también para su crecimiento futuro. “La integración de la inteligencia artificial y la minería urbana son pasos esenciales hacia una actividad más eficiente y responsable, alineada con los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de Naciones Unidas”, aseveró. ✦

Se institucionalizó el Grupo de Trabajo Binacional de Litio y Salares

El acuerdo, que fue rubricado por el canciller Santiago Cafiero y su par trasandino, Alberto van Klaveren, pone el foco en la sostenibilidad ambiental, económica y social, además de promover la formación de recursos humanos y el añadido de valor productivo.

La Argentina y Chile suscribieron un memorándum de entendimiento orientado a la realización de acciones de promoción, intercambio y cooperación en torno al aprovechamiento de los recursos de litio que poseen ambas naciones. El acuerdo, firmado vía teleconferencia por el canciller Santiago Cafiero y su par chileno, Alberto van Klaveren, apunta básicamente a mejorar la integración en materia de encadenamientos productivos, agregado de valor, cuidado ambiental, desarrollo social y capacitación de recursos humanos. En concreto, el convenio —del que también participaron la secretaria de Minería, Fernanda Ávila, y la subsecretaria de Minería de Chile, Suina Chahuán Kim— significó la institucionalización del denominado Grupo de Trabajo

Binacional de Litio y Salares, espacio que en verdad había sido creado hace dos años. Según lo pactado, el objetivo oficial es fomentar la sostenibilidad ambiental, económica y social, además de impulsar la formación profesional y la eficiencia en la producción del ‘oro blanco’, considerado un mineral estratégico para la transición energética global. “El Grupo de Trabajo constituye un ámbito que permite promover y desarrollar labores conjuntas mediante el intercambio de experiencias entre empresas y equipos científicos, la especialización de recursos humanos y el estímulo al desarrollo de los distintos encadenamientos productivos relacionados con esta industria”, precisó la Cancillería local. A partir de este memorándum, se adelantó que “los equipos

técnicos de ambos países darán un renovado impulso a las acciones para la identificación de oportunidades ligadas a la creación de cadenas de valor a nivel regional”. En palabras de Van Klaveren, el acuerdo es resultado de lo planteado en abril de 2022, entre el presidente de Chile, Gabriel Boric, y el por entonces mandatario de la Argentina, Alberto Fernández. “Este convenio resalta la importancia de la integración energética, la transición hacia las energías renovables y la generación de valor a partir del litio”, remarcó. Tal como puntualizó el funcionario, el equipo de trabajo seguirá estudiando el desenvolvimiento de acciones para otorgar mayor valor a la extracción del recurso. “Queremos producirlo con mayor pureza, aparte de estimular la utilización de tecnologías



operativas cada vez más sustentables”, reveló.

Inserción global

Junto con Bolivia, la Argentina y Chile conforman el Triángulo del Litio, zona que cuenta con cerca de un 65% de los recursos mundiales de ese mineral. En ese sentido, una de las prioridades del Grupo de Trabajo Binacional de Litio y Salares será evaluar las oportunidades

disponibles para insertar a los mercados argentino y chileno en las cadenas globales del sector, con la meta esencial de participar activamente en todos los eslabones de producción industrial.

Según lo estipulado, ambas naciones continuarán intercambiando información acerca de las políticas, los programas y las buenas prácticas que garanticen el éxito en la transformación productiva del litio y sus derivados. ✦

Jaguar Uranium se quedó con los proyectos de IsoEnergy en el país

La operación incluye el traspaso de un 100% de Laguna Salada y Huemul, iniciativas ubicadas en Chubut y Mendoza, respectivamente. El primer bloque presenta mineralización uranífera, mientras que el segundo llegó a producir uranio y cobre.



IsoEnergy Ltd. completó la venta a Jaguar Uranium Corp. del 100% de los proyectos Laguna Salada, ubicado en Chubut, y Huemul, situado en Mendoza. Vale destacar que en el primero se descubrió mineralización uranífera, en tanto que el segundo tiene un historial productivo de uranio y cobre. No obstante, a través de un comunicado, la firma vendedora calificó dichos activos como “no esenciales” y expuso que la operación se alinea con su estrategia de maximizar valor para los accionistas al aprovechar oportunidades de acumulación en condiciones de

mercado favorables. Este acuerdo, argumentó IsoEnergy, mejora el enfoque adoptado en las jurisdicciones uraníferas centrales de la organización, que privilegiará la producción a corto plazo en los Estados Unidos, además de priorizar el desarrollo y la exploración en Canadá y Australia. “La transacción permite la asignación eficiente de recursos y capital, maximizando el valor de los activos principales”, aseguró.

Con estas ventas, prosiguió, la firma refuerza su cartera de renta variable, conservando el potencial alcista. “Con un historial de fusiones

y adquisiciones exitosas, la transacción mejorará nuestra cartera de capital, que se estima en 16,9 millones de dólares canadienses e incluye participaciones en NexGen Energy Ltd., Premier American Uranium Inc. y Atha Energy Corp., agregando aproximadamente 13,6 millones de dólares canadienses en valor”, puntualizó.

Adicionalmente, IsoEnergy prometió la firma de un convenio de derechos de los inversores, a fin de robustecer una “exposición continua a medida que avanzan las propiedades a través del derecho a participar en futuras financiaciones de capital y el derecho a elegir a un representante en el consejo de administración de Jaguar”.

La operación, aseveró la compañía, libera valor en relación con el *know*

how adquirido en Latinoamérica. “Las propiedades estarán en manos de Jaguar, una empresa bien capitalizada con experiencia técnica y operativa comprobada en la región, lo que garantiza el éxito de la exploración y el desarrollo”, subrayó.

Otras prioridades

En palabras de Philip Williams, CEO y director de IsoEnergy, desde la fusión con Consolidated Uranium –sellada a finales del año pasado– la compañía se ha centrado en gran medida en el avance del proyecto Larocque East, en la cuenca de Athabasca, que es sede del depósito Hurricane de alta ley, además de reiniciar sus antiguas minas de

uranio productoras en Utah, los bloques Tony M, Daneros y Rim. “Al mismo tiempo, hemos estado llevando a cabo transacciones oportunistas para obtener valor de los activos no esenciales de la cartera”, justificó.

A su entender, cada libra de uranio que se obtenga en cada jurisdicción será necesaria para satisfacer la demanda futura del mundo. “Jaguar, con su proyecto de Berlín, en Colombia, y ahora con las propiedades argentinas que estaban bajo nuestro control, tiene un papel importante por desempeñar. Al tomar el capital como consideración, IsoEnergy sigue expuesta al alza de las acciones de Jaguar. Esperamos apoyar a la empresa y a su equipo de liderazgo en el futuro”, completó el ejecutivo. ✦

EVR VILOIDE S.R.L.

- Espárragos
- Bulones
- Tuercas

S/Normas:
ASTM - IRAM - ISO - SAE

Ejército de Los Andes N° 521 - (1832) - Lomas de Zamora
Prov. de Buenos Aires - Telefax: 011 2002-4259 / 4978-4377
E-mail: info@emrsa.com.ar - Homepage: www.emrsa.com.ar

TERMIPOL.com
Aislaciones • Andamios • Fire Proofing

TERMIPOL ARGENTINA
Alberti 865, Zárate - Pcia. de Buenos Aires 03487-423928 y líneas rotativas, recepción@termipol.com

BASE OPERATIVA AÑELO
Calle 1 N°22, Manzana 52, Añelo - Neuquén

Mendoza recibió ofertas petroleras por más de u\$s 30 millones

Aconcagua Energía presentó una propuesta económica para desarrollar Payún Oeste, al tiempo que Selva María Oil hizo lo mismo por Bajada del Chachahuen. Hattrick, en tanto, apunta a poner en valor CN V, Loma El Divisadero y Malargüe.



adjudicarse el bloque Payún Oeste, al tiempo que Selva María Oil propuso quedarse con Bajada del Chachahuen. Hattrick Energy, por su parte, formalizó ofertas por las tres áreas restantes: CN V, Loma El Divisadero y Malargüe.

Durante la apertura, estuvieron presentes la ministra mendocina de Energía y Ambiente, Jimena Latorre; el jefe de Gabinete, Manuel López; el subsecretario de Energía y Minería, Manuel Sánchez Bandini; y el director de Hidrocarburos, Lucas Erio, aparte de integrantes de la Comisión Fiscalizadora y de representantes de las empresas oferentes.

En palabras de Latorre, Mendoza continúa posicionándose como un destino atractivo para inversiones estratégicas dentro del sector energético. “Está claro que sigue habiendo interés por la exploración de nuestros hidrocarburos convencionales”, ponderó. Adicionalmente, prometió, el Gobierno trabajará para dar desarrollo a los recursos no convencionales. “Resulta muy alentador

alimentar el círculo virtuoso de la generación de oportunidades de negocios en la provincia”, expuso.

A decir de Erio, es sumamente auspicioso que áreas que permanecían inactivas pasen a tener movimiento económico. “Una eventual reactivación implicará movilización de personal, contratación de empresas de servicios y producción incremental para las arcas mendocinas. Este proceso genera un efecto multiplicador que produce un impacto y un derrame económico muy beneficioso, con potenciales reinversiones y regalías adicionales”, remarcó.

Licitación continua

La nueva modalidad de licitación continua instrumentada en Mendoza a partir de la sanción del Decreto 1.478/23 tiene como objetivo central atraer compañías e inversiones que puedan expandir la producción de hidrocarburos provincial, priorizando la continuidad de



Un mes después de recibir los sobres A —es decir, las propuestas técnicas—, el Memorial de la Bandera del Ejército de los Andes fue la sede elegida para la apertura de los sobres B con las propuestas económicas sobre cinco áreas petroleras puestas en licitación en Mendoza. Las empresas que participaron del acto totalizaron ofertas por una suma superior a los u\$s 33 millones, reafirmando así el potencial hidrocarburífero de la provincia cuyana.

En concreto, Aconcagua Energía expresó sus intenciones de

la exploración y la explotación sostenible de los recursos convencionales y no convencionales, además de optimizar la eficiencia a través de un proceso más ágil y competitivo.

La principal ventaja de esta metodología impulsada por el Gobierno mendocino es que suprime los cánones

extraordinarios, dejando el nivel de regalías en un 12% para que los oferentes focalicen sus esfuerzos en los compromisos de inversión. Vale destacar que el proceso no estipula un desembolso mínimo para las áreas de exploración licitadas. Es el mercado, en cambio, el actor que fija cada presupuesto exploratorio. ✦



POTENCIA AL DOBLE

DUAL MAVERICK™ 450

Este equipo ha sido especialmente desarrollado para el obrador de la construcción, la industria del petróleo y gas como así también las flotas de alquiler.

El Dual Maverick™ 450 es un equipo de simple o doble operador cuyas dimensiones y peso, le permiten ser transportado en una pick up. El diseño presenta un motor diesel de 26.4 HP @ 3000 RPM, del última generación que incluye AUTO Start/Stop, para minimizar el consumo de combustible y doble pantalla led con toda la información de parámetros de soldadura como así también del motor.



Av. Juan D. Perón 3969 – Gral Pacheco- Buenos Aires – Argentina | suelde_con@lincolnelectric.com.ar | +54 3327 411761

¡Síguenos en nuestras Redes Sociales!



Lincoln Electric Latinoamérica

LINCOLN
ELECTRIC

Las oportunidades de inversión en energía son de u\$s 54.000 millones

Vaca Muerta, el gas natural licuado y las fuentes renovables ofrecen millonarias oportunidades de negocios en el país. Representantes locales cuantificaron la magnitud de esos proyectos ante inversores norteamericanos.

En el marco de una nueva visita a Wall Street, una misión liderada por Vladimir Werning, vicepresidente del Banco Central de la República Argentina (BCRA), les puso cifras a las oportunidades de negocios que brinda el rubro energético local. El directivo detalló ante inversores estadounidenses posibilidades de inversión por u\$s 54.000 millones a nivel sectorial.

Su presentación dividió el sector de la energía en cuatro segmentos principales: petróleo, gas, transporte eléctrico y fuentes renovables. En el primer ítem, identificó

necesidades de capitales para desarrollar Vaca Muerta y las áreas maduras del Proyecto Andes por un total de u\$s 7.400 millones hasta el año 2027.

Adicionalmente, expuso que harán falta u\$s 3.800 millones para fortalecer la industria petroquímica y los biocombustibles hasta 2030. Más precisamente se refirió a la potencial construcción de plantas de fertilizantes, instalaciones agroquímicas, reconversión de refinerías, y expansión de terminales portuarias y marítimas.

En materia gasífera, en tanto, Werning aludió a la infraestructura



Para Vladimir Werning, vicepresidente del Banco Central de la República Argentina (BCRA), las posibilidades de inversión en Vaca Muerta, gas natural licuado y fuentes renovables ascienden a u\$s 54.000 millones a nivel sectorial

requerida para montar una planta de gas natural (GNL) por u\$s 14.500 millones hasta 2027. Asimismo, enlistó gastos vinculados con nuevos pozos para atender la producción interna y externa (u\$s 4.800 millones), los gasoductos destinados al mercado interno (u\$s 6.800 millones) y los gasoductos de exportación (u\$s 9.100 millones).

El ejecutivo fue menos explícito al momento de disertar sobre la eventual expansión del transporte eléctrico. No obstante, calculó en unos u\$s 4.600 millones el presupuesto necesario para tal fin.

Para completar su disertación, anunció proyectos por u\$s 600 millones en términos de cogeneración

hasta 2026, u\$s 300 millones en bioetanol para la misma fecha, u\$s 400 millones en combustibles sustentables de aviación para 2027 y u\$s 2.000 millones en parques eólicos orientados a la obtención de hidrógeno verde para 2032.

Escasez circunstancial

Werning reconoció que el BCRA posee actualmente unos u\$s 3.000 millones de reservas negativas. Vale destacar que hasta ahora desde el Gobierno se calculaba en u\$s 2.000 millones ese número.

De todas maneras, de acuerdo con el funcionario, la escasez de reservas es meramente circunstancial:

responde a una menor liquidación de los exportadores, por un lado, y a una mayor demanda de dólares a raíz de compromisos de deuda e importaciones de energía más costosas de lo previsto, por otro.

En relación con la última variable, el vicepresidente del BCRA anticipó una favorable evolución de la balanza comercial energética para el corto y el mediano plazo. En efecto, adelantó que las cuentas del sector cerrarán esta temporada con un saldo a favor de u\$s 5.000 millones, y que —de no mediar inconvenientes— esa cifra preparará por encima de los u\$s 25.000 millones en 2030. ><



Creando juntos soluciones para un futuro con energía.

Comenzamos a desarrollar soluciones para la Industria del Petróleo y del Gas en 1948. Crecimos hasta destacarnos en la ejecución de Proyectos EPC, Proyectos de Ingeniería, Fabricación de Equipos y Provisión de Servicios para todo el mercado energético; desde la generación eléctrica, la industria petroquímica y la minería hasta la energía nuclear y renovable.

AESA es energía para sus proyectos.

AESA (A-Evangelista S.A.) | (+54) 11 5441-6000 | aesa.comercial@ypf.com | aesa.com.ar

AESA

Tres empresas invertirán u\$s 110 millones para producir más biocombustibles

La idea de Promaíz, AGD y Golden Peanut es duplicar la obtención de etanol a partir de maíz. A fin de mejorar las condiciones del mercado local, las compañías enfatizaron la necesidad de impulsar una nueva Ley de Biocombustibles en el Congreso.



Promaíz, Aceitera General Deheza (AGD) y Golden Peanut confirmaron una inversión de u\$s 110 millones para avanzar con la ampliación de una planta de producción de biocombustible ubicada en la localidad cordobesa de Alejandro Roca, dentro del departamento de Juárez Celman. La iniciativa

permitirá casi duplicar la actual capacidad operativa del complejo, donde se elabora etanol con base en maíz.

La ratificación de este proyecto tiene lugar en momentos en que los distritos productores de biocombustibles buscan reactivar la discusión en el Congreso Nacional

sobre la necesidad de una nueva Ley de Biocombustibles. Entre otras medidas, las provincias quieren que se habilite un incremento en los cortes de la nafta hasta cubrir un 25% con etanol de maíz o caña de azúcar.

Las firmas agrícolas prometieron desembolsar los u\$s 110 millones entre 2025 y 2027. La construcción de una nueva destilería y secadora en el predio posibilitará la creación de 75 nuevos puestos de trabajo. Fundada en 2012 a través de una alianza estratégica entre AGD y Bunge Sudamérica, Promaíz maneja una planta de molienda seca de maíz que se convertirá en la de mayor capacidad productiva a nivel nacional. La usina está destinada a la fabricación de bioetanol y productos de nutrición animal. AGD y Golden Peanut elaboran maní con y sin piel para su

exportación, y con la cáscara que se descarta producen energía eléctrica a través de la tecnología limpia de aprovechamiento de biomasa.

En palabras de Juan Cano, gerente general de Promaíz, en conjunto las tres empresas emplean actualmente a más de 600 personas, utilizan más de 30.000 camiones por año en fletes y movilizan más de u\$s 44,5 millones anuales a escala regional. "Sería importante contar con una nueva Ley de Biocombustibles para usufructuar la oportunidad del vigente contexto local y global de sumar valor agregado a lo que se produce en la región", insistió.

En levantada

Durante 2023 la producción local de bioetanol de maíz logró

cifras récord, al crecer más de un 10% en términos anuales. Según un relevamiento de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), en la temporada pasada el país industrializó más de 2 millones de toneladas (Tn) de maíz para producir bioetanol.

El reporte señaló que la comercialización de naftas en la Argentina se elevó un 6%, mientras que la oferta de bioetanol prácticamente no varió en términos agregados. "La recortada producción de caña de azúcar por la sequía aminoró el aporte potencial del bioetanol basados en ese recurso", explicó el documento de la BCR. Para compensar dicho recorte productivo ante un incremento en el consumo de naftas, prosiguió, se verificó un alza de un 10,5% en la obtención de bioetanol de maíz. >k



LA ÚLTIMA TECNOLOGÍA Y EL MEJOR EQUIPAMIENTO EN SEGURIDAD PARA SU TRANQUILIDAD.





ENTREGA Y DEVOLUCIÓN EN AEROPUERTO 24HS.

UNIDADES PARA INGRESO A YACIMIENTOS.

▶ CUENTAS CORPORATIVAS ▶ SEGUROS SIN FRANQUICIA ▶ TRANSFERS - TRASLADOS ESPECIALES

[f /MARAPatagonia](#) [@mararentcar](#) [+54 9 299 415 4578](#) [Reservas@mararentacar.com](#)

JUAN JULIÁN LASTRA 4190 - Q8304IMX | NEUQUÉN, ARGENTINA - D: +54 (0299) 446-4241 - WWW.MARARENTACAR.COM

YPF alcanzó un nuevo récord productivo en Ensenada



La petrolera bajo control estatal batió su mejor marca de producción de naftas en la refinería del Complejo Industrial Ingeniero Enrique Mosconi. En concreto, obtuvo un volumen formulado de 277.098 metros cúbicos (m³) en el mes de mayo. De ese total, 174.397 m³ fueron de naftas súper y 102.701 m³ de naftas premium. El último récord mensual de YPF había sido en diciembre de 2023. La Refinería Ensenada es la más grande de la Argentina y una de las más importantes de Sudamérica. ✱

Patagonia Gold firma acuerdo con Astra Exploration



La empresa dueña de Cap Oeste y Calcatreu selló un convenio de carta vinculante que otorga a Astra una opción para adquirir hasta un 90% de participación en el proyecto epitermal de oro y plata Manchuria, ubicado en el prolífico Macizo del Deseado, en la provincia de Santa Cruz. "Nos complace mucho habernos unido a Astra para impulsar una mayor exploración y desarrollo de la propiedad", manifestó Christopher van Tienhoven, director ejecutivo de Patagonia Gold. ✱

Bolivia anuncia su mayor hallazgo de gas desde 2005



El presidente boliviano, Luis Arce, confirmó el descubrimiento de una reserva gasífera de 1,7 billones de pies cúbicos en el norte de La Paz, cifras que convertirían el campo en el tercero más grande a escala nacional. El hallazgo del yacimiento Mayaya Centro-X1 IE se da en un momento de franco declive de la producción hidrocarbúrica en Bolivia. Mientras que hace una década el país desembolsaba u\$s 1.100 millones para comprar combustibles, actualmente destina casi u\$s 2.900 millones a ese fin. ✱

Golden Minerals anunció cambios en su conducción



La compañía con sede central en Colorado (Estados Unidos) anunció la jubilación de su hasta ahora director ejecutivo y presidente, Warren Rehn. Acto seguido, la empresa designó como su sucesor a Pablo Castaños, quien venía desempeñándose como vicepresidente ejecutivo. Además de informar este cambio en la conducción, Golden Minerals comunicó que se enfocará en el avance de su proyecto de plata El Quevar, en la Argentina, y de su propiedad de oro y plata Yoquivo, en México. ✱

Compañía Mega relanzó su plan de becas universitarias



La firma petroquímica presentó oficialmente la 21ª edición de su programa 'Acompañando a Crecer'. La iniciativa, que se realiza de manera ininterrumpida desde 2003 junto con la Fundación Cecilia Grierson, beneficia cada año a cinco estudiantes que egresan del sistema secundario de Ingeniero White, en la provincia de Buenos Aires, y que deciden continuar sus estudios universitarios en la Universidad Nacional del Sur (UNS) o en la Universidad Tecnológica Nacional (UTN). ✱

Una directiva de Shell, al frente de la CCAH



Recientemente se celebró una Asamblea General Ordinaria donde fueron elegidas las nuevas autoridades de la Cámara de Comercio Argentino-Holandesa (CCA). En ese marco, Verónica Staniscia, gerenta de Relaciones Corporativas de Shell Argentina, fue nombrada como la nueva presidenta de la Cámara. La nueva Comisión Directiva de la CCAH quedó integrada por Jorge Figueroa, como vicepresidente; Guido López, como secretario; Nicolás Boot, como tesorero; y Sven Plederlet, como prosecretario. ✱

Cumplió 25 años de vida el CIPCAMI



Creado en junio de 1999, el Centro de Investigación para la Prevención de la Contaminación Ambiental Minero Industrial (CIPCAMI) es fruto de la cooperación técnica entre el Gobierno de San Juan y la Agencia Japonesa de Cooperación Internacional (JICA). Como centro de control provincial, está encargado de detectar posibles anomalías en el agua y el aire. Representa un componente clave de la Secretaría de Gestión Ambiental y Control Minero del Ministerio de Minería sanjuanino. ✱

Litio Chile intersecta mayores leyes de litio en Arizaro



La subsidiaria de Lithium Chile logró avances significativos en su proyecto litífero de Salta. Según los últimos resultados del pozo 'Argento-06', la firma tomó tres muestras que arrojaron valores sumamente significativos. Litio Chile prevé que estas importantes concentraciones aumentarán el volumen mineral atribuido al área de la perforación, situada en la porción noreste de las concesiones de Arizaro, lo que también conducirá a clasificar el recurso al menos en la categoría indicada. ✱